

Associació Autònoma d'Empresaris de la Fusta de les Comarques Gironines

BUTLLETÍ INFORMATIU

Núm. 29

Desembre de 2011



Bon Nadal!

El Suro

Suro: component natural que s'extreu de les alzines sureres que s'escampen pels boscos mediterranis, que històricament ha tingut un pes important en la indústria de les comarques gironines i que avui representa un valor afegit estretament lligat a la qualitat del vi.



Genuïment mediterrani

L'alzina surera (*Quercus suber* L.) és un arbre que creix de manera lenta i uniforme



als boscos mediterranis, que es pot trobar a la península ibèrica, al sud de França, Còrsega, la península itàlica, Tunísia, Algèria i el Marroc. Assoleix una alçada entre els deu i els dotze metres, amb un diàmetre màxim d'un metre. Té una vida productiva de 100 a 150 anys, que s'inicia



amb la primera lleva, que al nostre país se sol fer quan l'arbre ha complert 40 anys, i que continua al llarg de la seva vida en intervals de nou a setze anys, sempre a l'estiu.

El tret més característic de l'alzina surera és la seva escorça grisenca, gruixuda i rugosa, de la qual s'extreu el suro, un material que a causa de la seva especial estructura cel·lular -el 90% està ple d'aire- presenta unes propietats físiques peculiars que el fan útil per a moltes aplicacions, més enllà dels taps.

De l'escorça de l'alzina surera s'extreuen quatre tipus de suro:

- Pelagrí: primer suro, s'utilitza per fer aglomerats que es fan servir com a aïllament.
- Seconder o matxot: de qualitat mitjana, s'obté de la segona lleva
- De reproducció: d'alta qualitat, s'obté en la tercera lleva i successives.
- De rebuig: s'utilitza per elaborar articles de decoració, sabates, boies, articles esportius...

La fabricació de taps

L'explotació del suro comença amb l'extracció del material de l'arbre i la preparació en planxa, que després es dirigirà a les fàbriques, on es donarà pas a la fabricació dels productes corresponents. Aquest procediment implica set fases:

- Lleva
- Emmagatzematge i assecatge
- Destriament del suro no utilitzable per a taps.
- Primera bullida
- Assecatge de les planxes
- Retall i tria
- Enfardat

Un cop tenim el suro classificat i preparat és el moment de fabricar els taps. Es fa una segona bullida al material, es trien les planxes, es llesca en tires, es perfora, s'asseca, es rectifiquen les dimensions i s'emmagatzemen. La fase final del



procés de fabricació d'un tap de suro corresponen a l'acabat final de les peces, que es trien, es renten, s'assequen, es revesteixen i es marquen segons les necessitats del client final. Només

queda el tractament superficial i l'envasat. No obstant això, el procés varia una mica segons si es tracta d'un tap de suro natural per a vi o un tap de suro aglomerat -de qualitat inferior- per a caves i vins escumosos.



Tipus de taps

La indústria surera disposa d'una àmplia gamma de taps que respon a les demandes del mercat:

- Natural: fet d'un cilindre de suro
- Natural multipeça: a partir de dues o més meitats de suro enganxades.
- Natural reblert: taps de suro natural amb els porus farcits de pols de suro.
- Aglomerat: resultat de la unió de granulat de suro i aglutinants.
- De cava i vi escumós: taps formats per un cilindre de suro aglomerat amb dos cilindres de suro natural enganxats en un extrem.
- 1+1: taps constituïts per un cos de suro aglomerat i discos de suro natural a cada extrem
- Tècnic: taps fets d'aglomerat i granulat de suro.
- Especials: tap cònic, tap capçat...

Per què el suro és millor?

La fabricació de taps de suro per a vins és una activitat tradicional, plenament respectuosa amb el medi ambient. A banda de ser un material ideal per mantenir i fins i tot millorar les qualitats d'un bon vi, el suro presenta una sèrie d'avantatges respecte d'altres tipus de taps com els sintètics o els de rosca:

- És elàstic i compressible: s'adapta perfectament als colls de les ampolles.
- És permeable a l'aire: facilita l'evolució i maduració del vi.



- És totalment innocu en contacte amb els aliments.

Pel que fa a la relació del suro amb el medi ambient, cal destacar que es tracta d'un material orgànic, renovable i biodegradable, que genera uns residus que es poden utilitzar com a biomassa. L'extracció del suro és una activitat sostenible que contribueix a una gestió responsable dels boscos d'alzina surera del nostre entorn; a més, l'aprofitament dels arbres no implica la tala ni la destrucció de boscos, sinó tot al contrari. A causa de la seva gruixuda escorça, les alzines sureres constitueixen una barrera natural que dificulta l'extensió d'incendis forestals.

Per si això fos poc, s'ha demostrat que la alzina surera absorbeix més diòxid de carboni que altres arbres, i que un cop se li ha tret l'escorça, aquesta absorció es multiplica perquè l'arbre incrementa la seva activitat biològica. Amb tot això sembla clar que lluny d'acabar amb els boscos, la indústria surera contribueix a regenerar el medi ambient i a conservar un tret característic del nostre paisatge.

Una indústria en plena forma

La indústria del suro ha tingut històricament un pes molt destacat en comarques com l'Alt i el Baix Empordà, la Selva, el Maresme o el Vallès Oriental. Avui a Catalunya hi ha unes vuitanta mil hectàrees d'alzina surera, que produeixen unes 5.500 tones de suro cada any i donen feina a un miler de persones. El suro que se n'extreu dona per a 2.700 milions de taps. Tot i això, la producció del suro no pot satisfer la demanda interna de taps i s'ha de recórrer a la importació de la matèria primera des d'Andalusia, Extremadura i Portugal. El 2010, la indústria surera catalana va trencar la tendència negativa dels anys anteriors, amb un creixement de la facturació, vendes de 180 milions d'euros i augments de la demanda interna i l'exportació.

A casa nostra la indústria surera té l'Institut català del Suro (ICS), un consorci públic que treballa per fomentar la qualitat, potenciar la recerca i promoure el sector surer i millorar la formació dels professionals que hi estan relacionats. En aquest sentit l'ICS disposa del Cork Center Laboratory, un organisme tècnic que treballa per a la indústria pel que fa a serveis i recerca. Aecork, és la patronal que aglutina les empreses dedicades a la fabricació i/o comercialització de productes de suro que tenen el seu centre de treball a Catalunya. Ambdues institucions tenen la seu a Palafrugell.

Font: La revista de l'instal·lador

Emuca exposa a Maderalia les seves últimes novetats

El grup internacional Emuca, present a la fira FIMMA-Maderalia, presenta una gran varietat de solucions innovadores d'aplicació en el mobiliari de la llar més avantguardista del moment. Diseny i funcionalitat estaran presents en les seves noves línies de productes com són els d'il·luminació LED, els calaixos VANTAGE, els calaixos per a oficina PADDOK, sistemes d'interior d'armari i sistemes correders que es veuran aplicats en els diferents ambients que es presenten a fira.

El grup Emuca que compleix 30 anys en el sector es presenta més internacional que mai després de l'obertura d'una nova seu en les immediacions de Londres, on disposa d'una plataforma logística, un servei d'atenció al client i una xarxa de vendes pròpia, continuant així amb la seva aposta per la internacionalització i marcant tendències en cada un dels seus mercats d'actuació.

Les propostes més noves d'Emuca en aquesta fira són:



NOU VANTAGE

Versió millorada de la gamma de calaixos metàl·lics Vantage: les guies, després d'un procés d'optimització i enginyeria són encara més suaus, silencioses i amb més amortiment de tancament. Això permet afrontar les necessitats més exigents dels mercats més punters.

Es presenta a més un nou acabat, amb un exquisit acabat blanc per seguir en avantguarda estètica, el calaix Vantage s'integra perfectament en els ambients més exigents de cuina o bany, mentre que, manté totes les seves prestacions funcionals i característiques d'instal·lació que el seu predecessor i company en gris.

CALAIXOS PADDOK

L'aposta d'Emuca pel moble d'oficina a Fira Maderalia 2011.

Una nova gamma de calaixos i arxivadors, dissenyats per afrontar totes les solucions especialitzades necessàries en el moble d'oficina, tant en el mercado intern com en el d'exportació, es presenta en primícia.

És una proposta completa que cobreix les necessitats habituals i que a més llança nous conceptes adoptats ja en altres camps del moble.

La família consta de calaixos fets en acer, en plàstic, amb diferents opcions de producte, guiat, tancament i acabats, que permeten una àmplia varietat d'opcions.

També trobem arxivadors capaços de solucionar les variades necessitats de mides i configuració existents. Com en els calaixos, les opcions són àmplies.

NOU PLACARD

El clàssic Placard d'Emuca, després de demostrar la seva qualitat durant anys, ha estat redissenyat per a la seva actualització, revisant des del disseny bàsic, fins a acabats, formes i funcionalitat.

Els clients cobriran totes les seves expectatives, tenint a la seva disposició una àmplia gamma que els permetrà satisfer els usuaris més exigents.

Els acabats anoditzats, pintats, xapats en fusta o paper juntament amb les noves propostes de disseny, així com una rodadura mecànica millorada, configuren una família molt completa que permet afrontar qualsevol necessitat del mercat.

NOVETATS IL·LUMINACIÓ

Il·luminació d'última generació, aportant noves lluminàries per a cobrir totes i cadascuna de les exigències del mercat:

LYRA, modular i a punt per endollar, amb diverses opcions de sensors integrats.

ROLFLEX, munta-ho tu mateix, al teu gust, també ofereix diverses solucions en sensors.

LUXEL dóna un toc de distinció a les estanteries de vidre d'una forma discreta i efectiva.

DRAWLED il·lumina l'interior dels calaixos sense instal·lació ni cables.

PIX dóna més lluminositat a les barres d'armari.

TRI, punt de llum minimalista d'aspecte i mida, però màxima capacitat lumínica.

SISTEMA ECO

Un gran sistema per fabricar armaris correders amb un mínim cost. Ofereix les solucions de funcionalitat i complements d'altres sistemes més complexes, a un cost netament inferior. Solució perfecta quan la relació qualitat/preu és el que es busca.

ECO és un optimitzat sistema de portes corredisses per a armari que manté una rodadura de gran qualitat juntament amb la instal·lació més senzilla.

Font: EMUCA, S.A.

Krion, nou material

Producte sòlid, de gran duresa, compacte, carent de porus i de característiques homogènies en tot el seu espessor, Krion permet la seva manipula-



ció fins a adoptar la forma de figures i volums complexes. aquest material respon a un procés que cerca donar solució a las necessitats del mercat. Es tracta d'un producte d'altres prestacions que té un tacte càlid, diferent de la fredor que ha vingut sent característica en

aquest tipus de superfícies: pedra natural o porcellana sanitària. Krion es resisteix als cops i de fàcil neteja i manteniment. S'utiliza en diferents entorns, desde cases particulars, hotels o hospitala a comerços o embarcacions.



Característiques de la Innovació

Admet una gran varietat de dissenys per a qualsevol tipus de superfícies i acabats. Així, s'aconsegueixen imitacions de pedra natural, com granits o marbres, i fins i tot

permet combinar colors sense que les unions de les peces es notin. En ser un producte no porós que presenta una mínima absorció de líquids, impedeix la proliferació en sel seu interior de gèrmens i bacteries. A més, es tracta d'un material amb alta resistència tèrmica i química, essent recuperable si pateix alguna agressió mecànica o química, oferint un excel·lent rendiment durant molts anys.



Krion es treballa de forma similar a la fusta, cosa que permet tallar les planxes, unir-les, termoformar-les per fer peces corbes i fins i tot ofereix la possibilitat de fer-se servir en

el sistema productiu mitjançant injecció, aconseguint construir diferents dissenys i projectes impossibles de fer amb altres materials.

La superfície de Krion es manté inalterada davant atacs extrems, com per exemple: radiació solar, exposició en intempèrie, calor intens, am-



bients de vapor, zones humides, gel o immersió en aigua.

Amb un kit de soldadura química podem reparar qualsevol instal·lació Krion i deixar-la com el primer dia.

Krion és un material ignífug, el seu elevat nivell de resistència al foc no permet la propagació d'incendis.

El comportament del material davant dels atacs químics el fa idoni per al seu ús en laboratoris, instal·lacions professionals així com domèstiques.



Krion es pot reciclar al 100%. Qualsevol producte fabricat amb Krion pot ser reprocessat i utilitzat de nou en el seu cicle de producció.

Francisco Huidobro, president de Confemadera

“S’ha de parar l’hemorràgia del sector i recuperar el nostre lloc davant d’altres materials”



Una de les prioritats que es va avançar en la passada Assemblea de Confemadera va ser la necessitat d’abordar un nou conveni sectorial: Huidobro creu que s’ha de partir de zero, inclosa la seva redacció: no es pot continuar amb la relació de pujades de l’IPC; s’ha de contemplar la productivitat, l’absentisme, el control de les baixes per accident i malaltia, la flexibilitat horària i funcional, possibilitat d’augment d’hores i, també la no ultra-activitat.

Preguntat sobre unes quantes qüestions, reproduïm les seves respostes:

Sobre les mesures del govern respecte a les rehabilitacions i reformes, comenta que són ben vingudes, són millorables, però serveixen per anar activant el consum i l’activitat: “Hem de demostrar que és

una línia a seguir i amb la que s’aconsegueix activar mercats, evitar el submergiment de l’economia i recuperar els ajuts via impostos”.

Sobre com es pot abordar la reactivació del mercat nacional, no només pel sector de la fusta sinó també per al moble comenta que una de les vies per a la reactivació del mercat intern és la ja esmentada rehabilitació i reforma, ja que hi ha un enorme nombre d’habitatges amb més de 30 anys; a més l’exigència del Codi Tècnic de l’Edificació (CTE) en tots els seus termes, acostament de prescriptors, etc. i tot acompanyat amb el nostre missatge ecològic (sostenibilitat, certificació, emmagatzematge de CO2, estalvi energètic).

Sobre en quina mesura les diferents administracions haurien d’involucrar-se en donar suport al sector, creu que les administracions haurien d’entendre que no és una despesa sinó una inversió que beneficia a tothom. Es mantenen indústries, llocs de treball, es millora el medi ambient, s’actualitzen instal·lacions i components, etc.

Sobre quines són les assignatures pendents del nostre sector, pensa que s’ha de posar valor al nostre saber fer davant de materials forans, agents externs del sector, formes de distribució i reivindicar una marca nostra (pròpia, de país o d’Europa)

Sobre en quina mesura s’ha de percebre la reactivació del nostre sector, prefereix pensar que ja no es pot baixar més i que per tant, estem a nivell zero; d’aquí a l’infiní, però, amb mesura.

Resum de l’entrevista feta al nou President de Confemadera per “El Sector”

Idees força sobre la comunicació 2.0:

A les xarxes socials i en la comunicació 2.0, l’opinió que la gent pugui tenir sobre nosaltres té molta força; més que el que pugui dir l’empresa. Pels experts en estratègies digitals, hem d’aconseguir que els nostres clients passin a ser, també, els nostres més fervents admiradors.

Les xarxes socials són un factor multiplicador. No és màgia, és un accelerador. Es multiplica la comunicació, però també el soroll. Hem de tenir les eines per filtrar aquest procés.

‘No m’interrompis mentre t’estic ignorant’: Aquesta és l’actitud real dels consumidors envers la publicitat tradicional, que sovint es percep com una molèstia. El model ha canviat: ara els consumidors, els clients, s’acosten a la marca, a l’empresa, per demanar el que volen saber. L’empresa ha de ser, per tant, receptiva i proactiva i la campanya de màrqueting ha de servir per argumentar respostes a les preguntes dels clients.

Cal recordar que la comunicació 2.0 és una conversa i no un missatge unidireccional llançat a una audiència.

Continua a la pàg. 7

LLISTAT DE FESTES LOCALS 2012 A LES COMARQUES GIRONINES

Alt Empordà

Agullana, 10 d'abril i 16 d'agost
 Albanyà, 29 de juny i 30 de novembre
 Armentera, l', 27 de juliol i 12 de novembre
 Avinyonet de Puigventós, 3 de maig i 29 de juny
 Bàscara, 15 d'octubre i 19 de novembre
 Biure, 20 de febrer i 10 d'abril
 Boadella d'Empordà, 1 d'octubre i 26 de novembre
 Escaules, les, 9 de juliol i 12 de novembre
 Borrassà, 3 de maig i 30 de novembre
 Cabanelles, 10 d'agost i 22 d'octubre
 Cabanes, 21 de gener i 3 de maig
 Cadaqués, 20 de gener i 18 de desembre
 Capmany, 4 i 21 de febrer
 Castelló d'Empúries, 2 de febrer i 10 d'agost
 Colera, 8 de maig i 29 de setembre
 Darnius, 30 d'abril i 16 d'agost
 Escala, l', 29 de juny i 16 de juliol
 Espolla, 23 de gener i 25 de juliol
 Far d'Empordà, el, 3 de maig i 9 de novembre
 Figueres, 3 de maig i 29 de juny
 Fortià, 7 de gener i 28 de juliol
 Garrigàs, 29 de juny i 29 de setembre
 Arenys d'Empordà, 29 de juny i 29 de novembre
 Ermedàs, 29 de juny i 26 de setembre
 Tonyà, 29 de juny i 13 de desembre
 Vilajoan, 29 de juny i 23 de juliol
 Garriguella, 17 d'agost i 7 de desembre
 Jonquera, la, 28 de maig i 8 de setembre
 Lladó, 29 de maig i 9 de juliol
 Llançà, 23 de gener i 16 de juliol
 Llers, 3 de maig i 29 de juny
 Maçanet de Cabrenys, 2 de juliol i 12 de novembre
 Masarac, 2 de juliol i 12 de novembre
 Vilarnadal, 27 d'abril i 29 de juny
 Mollet de Peralada, 14 d'abril i 16 d'agost
 Navata, 3 de maig i 29 de juny
 Ordis, 3 de febrer i 3 de maig
 Palau de Santa Eulàlia, 8 de setembre i 10 de desembre
 Palau-saverdera, 6 de febrer i 27 d'agost
 Pau, 20 de febrer i 30 d'abril
 Pedret i Marzà, 15 de maig i 3 d'agost
 Peralada, 30 d'abril i 2 de novembre
 Vilanova de la Muga, 7 i 13 de desembre
 Pont de Molins, 20 de gener i 8 de setembre
 Pontós, 26 de juliol i 10 de novembre
 Romanyà d'Empordà, 18 de gener i 1 de setembre
 Port de la Selva, el, 21 de maig i 4 d'agost
 Portbou, 7 de gener i 25 de juliol
 Rabós, 5 de gener i 3 de setembre
 Riumors, 16 i 17 d'agost
 Roses, 17 i 20 de febrer
 Sant Climent Sescebes, 29 d'agost i 23 de novembre
 Sant Llorenç de la Muga, 9 i 10 d'agost
 Sant Miquel de Fluvià, 3 de maig i 29 de setembre
 Sant Mori, 20 de gener i 21 de setembre
 Sant Pere Pescador, 20 de gener i 29 de juny
 Santa Llogaia d'Àlguema, 13 de juliol i 7 de desembre
 Camallera, 30 d'abril i 24 d'agost
 Llampaies, 30 d'abril i 12 de novembre
 Saus, 30 d'abril i 10 de setembre
 Selva de Mar, la, 20 de gener i 3 d'agost
 Siurana, 3 de maig i 29 de juny
 Terrades, 15 de maig i 22 de novembre
 Torroella de Fluvià, 27 d'agost i 26 de novembre
 Vajol, la, 8 de maig i 12 de novembre
 Ventalló, 14 de maig i 1 d'octubre
 Mas Gros, 16 d'agost i 1 d'octubre
 Montiró, 1 d'octubre i 12 de novembre
 Pelacalç, 16 d'agost i 1 d'octubre
 Saldet, 12 de setembre i 1 d'octubre
 Valveralla, 1 i 15 d'octubre
 Vila-robau, 16 d'agost i 1 d'octubre

Vilabertran, 3 de maig i 29 de juny
 Viladamat, 27 de juliol i 7 de desembre
 Vilafant, 3 de maig i 29 de juny
 Vilajuïga, 20 de gener i 30 de juliol
 Vilamacolum, 21 de febrer i 3 de maig
 Vilamalla, 3 de maig i 29 de juny
 Vilanant, 3 de maig i 29 de juny
 Vila-sacra, 3 de maig i 29 de juny
 Vilaür, 20 i 21 de juliol

Baix Empordà

Albons, 21 de febrer i 25 de juliol
 Begur, 28 de maig i 29 de juny
 Belcaire d'Empordà, 28 de maig i 29 d'agost
 Bisbal d'Empordà, la, 28 de maig i 16 d'agost
 Calonge, 16 de juliol i 12 de novembre
 Sant Antoni de Calonge, 13 de juny i 3 de setembre
 Castell-Platja d'Aro, 16 de febrer i 8 de setembre
 Colomers, 19 de gener i 13 de setembre
 Corçà, 26 de maig i 8 d'octubre
 Cruïlles, Monells i S. Sadurní de l'Heura, 28 maig i 7 des.
 Foixà, 25 de juny i 30 d'agost
 Sala, la, 25 de juny i 16 d'agost
 Sant Llorenç de les Arenes, 25 de juny i 10 d'agost
 Fontanilles, 6 i 7 de juliol
 Llabià, 25 i 26 de maig
 Canapost, 28 de maig i 8 de setembre
 Fonteta, 28 de maig i 7 de juliol
 Peratallada, 28 de maig i 6 d'agost
 Sant Climent de Peralta, 28 de maig i 1 de setembre
 Vulpellac, 28 de maig i 20 d'agost
 Garrigoles, 21 de gener i 29 de novembre
 Gualta, 30 de juliol i 31 de juliol
 Jafre, 8 de setembre i 12 de novembre
 Mont-ras, 28 de maig i 7 de desembre
 Palafrugell, 28 de maig i 20 de juliol
 Palamós, 25 i 26 de juny
 Palau-sator, 14 de gener i 26 de maig
 Fontclara, 14 de gener i 29 de setembre
 Sant Feliu de Boada, 31 de juliol i 1 d'agost
 Sant Julià de Boada, 9 de gener i 31 de juliol
 Pals, 4 d'agost i 8 de setembre
 Parlavà, 28 de maig i 1 d'agost
 Fonolles, 28 de maig i 10 de juliol
 Pera, la, 4 de juny i 29 d'octubre
 Regencós, 23 de gener i 30 d'abril
 Ruplà, 21 de gener i 20 de juliol
 Sant Feliu de Guíxols, 17 de febrer i 1 d'agost
 Santa Cristina d'Aro, 23 i 24 de juliol
 Serra de Daró, 4 i 28 de maig
 Tallada d'Empordà, la, 22 de juny i 16 d'octubre
 Canet de la Tallada, 28 de setembre i 17 d'octubre
 Marenyà, 3 d'agost i 16 d'octubre
 Tor, 6 de juliol i 16 d'octubre
 Torrent, 25 d'agost i 13 de desembre
 Torroella de Montgrí, 28 de maig i 25 d'agost
 Estartit, l', 26 de juliol i 13 de desembre
 Ullà, 20 de juliol i 10 de setembre
 Ullastret, 28 de maig i 10 d'agost
 Ultramort, 23 de juny i 11 de desembre
 Vall-llobrega, 23 de gener i 21 de setembre
 Verges, 21 de febrer i 5 d'abril

Cerdanya

Alp, 20 de febrer i 29 de juny
 Masella, 29 de juny i 10 de setembre
 Molina, la, 29 de juny i 4 d'agost
 Bellver de Cerdanya, 13 de juny i 11 d'octubre
 Bolvir, 15 de maig i 22 de novembre
 Das, 10 d'agost i 4 de desembre
 Fontanals de Cerdanya, 16 de juliol i 7 de desembre

Ger, 3 de setembre i 31 de desembre
Greixer, 23 de novembre
Saga, 29 de desembre
Guils de Cerdanya, 15 de maig i 27 de desembre
Isòvol, 16 de maig i 29 de setembre
All, 16 d'agost i 24 de desembre
Olopte, 29 de juny i 30 de juny
Lles de Cerdanya, 29 de juny i 5 d'octubre
Llívia, 16 d'abril i 28 de maig
Martinet, 20 de gener i 30 de novembre
Montellà, 24 d'agost i 29 de novembre
Prats i Sansor, 6 d'agost i 29 de novembre
Prullans, 17 de gener i 28 de maig
Puigcerdà, 16 de juliol i 8 de setembre
Age, 7 de gener i 11 de juny
Ventajola, 3 de juliol i 21 de desembre
Vilallobent, 3 de setembre i 30 de novembre
Riu de Cerdanya, 20 de gener i 25 de juny
Urús, 17 d'agost i 23 de novembre

Garrotxa

Argelaguer, 14 de maig i 10 de desembre
Besalú, 30 de març i 21 de setembre
Beuda, 30 de març i 22 de setembre
Castellfolit de la Roca, 28 de maig i 17 de setembre
Maia de Montcal, 20 de gener i 18 de maig
Dosquers, 18 de maig i 25 de juliol
Mieres, 30 de març i 27 d'agost
Montagut i Oix, 7 de maig i 29 de juny
Olot, 8 de setembre i 10 de setembre
Planes d'Hostoles, les, 25 de juliol i 24 de setembre
Preses, les, 10 de setembre i 11 d'octubre
Riudaura, 20 de gener i 30 d'abril
Sales de Llierca, 23 d'abril i 12 de novembre
Sant Aniol de Finestres, 30 de juliol i 13 de desembre
Sant Feliu de Pallerols, 28 de maig i 1 d'agost
Sant Ferriol, 30 de març i 21 de setembre
Sant Jaume de Llierca, 25 de juliol i 27 de juliol
Sant Joan les Fonts, 25 de juny i 10 de setembre
Santa Pau, 14 d'agost i 16 d'agost
Tortellà, 30 d'abril i 16 d'agost
Vall de Bianya, la, 16 d'abril i 14 de maig
Canya, la, 30 d'abril i 18 de desembre
Llocalou, 16 d'abril i 14 de maig
Hostalets d'en Bas, els, 13 d'agost i 8 de setembre
Joanetes, 23 de juliol i 8 de setembre
Mallol, el, 27 d'agost i 8 de setembre
Pinya, la, 30 de juliol i 8 de setembre
Puigpardines, 13 d'agost i 8 de setembre
Sant Esteve d'en Bas, 8 de setembre i 17 de setembre
Sant Privat d'en Bas, 20 d'agost i 8 de setembre

Gironès

Aiguaviva, 25 de juliol i 29 d'octubre
Bescanó, 10 d'agost i 29 d'octubre
Bordils, 20 d'agost i 29 d'octubre
Campllong, 4 de juny i 27 d'agost
Canet d'Adri, 24 de setembre i 29 d'octubre
Cassà de la Selva, 4 de juny i 5 de juny
Celrà, 7 de maig i 29 d'octubre
Cervià de Ter, 24 d'agost i 29 d'octubre
Flaçà, 11 d'octubre i 2 de novembre
Fornells de la Selva, 25 de juliol i 29 d'octubre
Girona, 25 de juliol i 29 d'octubre
Juià, 10 de setembre i 29 d'octubre
Llagostera, 28 i 29 de maig
Llambilles, 9 de juliol i 29 d'octubre
Madremanya, 6 d'agost i 29 d'octubre
Quart, 13 de juliol i 29 d'octubre
Salt, 25 de juliol i 29 d'octubre
Sant Gregori, 16 de juliol i 29 d'octubre
Sant Joan de Mollet, 20 de gener i 29 d'octubre
Sant Jordi Desvalls, 23 d'abril i 29 d'octubre

Sant Julià de Ramis, 25 de juliol i 29 d'octubre
Sant Martí de Llémena, 30 d'abril i 10 de setembre
Sant Martí Vell, 25 de juliol i 29 d'octubre
Sarrià de Ter, 25 de juliol i 29 d'octubre
Vilablareix, 25 de juliol i 29 d'octubre
Viladasens, 21 de gener i 13 d'octubre

Pla de l'Estany

Banyoles, 16 d'agost i 22 d'octubre
Camós, 16 d'agost i 22 d'octubre
Cornellà del Terri, 29 de juny i 22 d'octubre
Crespià, 27 de febrer i 10 de desembre
Esponellà, 6 de febrer i 22 d'octubre
Fontcoberta, 6 d'agost i 22 d'octubre
Palol de Revardit, 22 d'octubre i 2 de novembre
Porqueres, 21 de maig i 7 de desembre
Sant Miquel de Campmajor, 6 de febrer i 29 de setembre
Briolf, 21 de juny i 27 de desembre
Falgons, 23 de gener i 18 de setembre
Sant Martí de Campmajor, 19 de maig i 12 de novembre
Ventajol, 21 de juny i 18 d'octubre
Serinyà, 22 d'octubre i 3 de desembre
Vilademuls, 28 de gener i 24 d'octubre

Ripollès

Campdevàrol, 19 de setembre i 20 de setembre
Campelles, 28 de maig i 12 de novembre
Camprodon, 21 de juny i 22 de juny
Gombrèn, 3 de setembre i 4 de setembre
Llanars, 24 de setembre i 25 de setembre
Llosses, les, 10 de setembre i 24 de desembre
Molló, 9 de juliol i 26 de novembre
Espinavell, 5 d'agost i 13 d'octubre
Ogassa, 10 de setembre i 4 de desembre
Pardines, 3 d'agost i 4 d'agost
Planoles, 3 de febrer i 21 d'agost
Queralbs, 25 de juliol i 26 de juliol
Ribes de Freser, 14 de febrer i 13 de juny
Ripoll, 11 de maig i 28 de maig
Sant Joan de les Abadesses, 28 de maig i 10 de setembre
Sant Pau de Segúries, 3 de setembre i 4 de setembre
Setcases, 8 de maig i 29 de setembre
Toses, 10 de juliol i 7 de desembre
Vallfogona de Ripollès, 15 de maig i 24 d'agost
Vilallonga de Ter, 12 de novembre i 13 de novembre

Selva

Amer, 30 de març i 16 d'agost
Anglès, 23 d'abril i 3 de setembre
Arbúcies, 30 i 31 de juliol
Blanes, 10 d'abril i 26 de juliol
Breda, 7 de setembre i 10 de setembre
Brunyola, 20 de gener i 9 de novembre
Caldes de Malavella, 6 d'agost i 22 de setembre
Cellera de Ter, la, 23 d'abril i 28 de maig
Fogars de la Selva, 15 de maig i 17 de setembre
Hostalric, 9 de juliol i 10 de juliol
Lloret de Mar, 24 de juliol i 19 de novembre
Maçanet de la Selva, 30 d'abril i 10 d'agost
Massanes, 5 d'abril i 6 d'agost
Osor, 29 de juny i 17 de setembre
Riells i Viabrea, 6 d'agost i 12 de novembre
Riudarenes, 17 de setembre i 12 de novembre
Riudellots de la Selva, 1 d'octubre i 29 d'octubre
Sant Feliu de Buixalleu, 5 d'abril i 10 d'agost
Sant Hilari Sacalm, 28 de maig i 31 d'agost
Sant Julià del Llor i Bonmatí, 23 d'abril i 28 de maig
Santa Coloma de Farners, 10 d'abril i 24 de setembre
Sils, 26 de setembre i 28 de setembre
Susqueda, 23 de gener i 8 d'octubre
Tossa de Mar, 29 de juny i 13 d'octubre
Vidreres, 21 de febrer i 3 de setembre
Vilobí d'Onyar, 20 de juliol i 2 de novembre

Llei 27/2011, d'1 d'agost, sobre actualització, adequació i modernització del sistema de Seguretat Social

Treball Autònom

- Es promou allargar la vida laboral, respecte als treballadors per compte propi, quedarien exempts de cotitzar a la Seguretat Social, excepte per incapacitat temporal i per contingències professionals, sempre que es trobin en algun d'aquests supòsits:

- 65 anys d'edat i 38 anys i 6 mesos de cotització

- 67 anys d'edat i 37 anys de cotització (art. 2)

- Per tal de pal·liar les conseqüències negatives experimentades pels treballadors de més edat expulsats prematurament del mercat laboral, les persones afectades per aquestes situacions negatives, inclosos els autònoms poden optar, fins el 31 de desembre de 2016, per l'aplicació d'un període de càlcul de 20 anys, i a partir de l'1 de gener de 2017, per l'aplicació d'un període de 25 anys, sense subjectar-se a normes transitòries, quan això pugui resultar més favorable (article 4).

- Es generalitza la protecció per les contingències d'accidents de treball i malalties professionals, passant a formar part de l'acció protectora de tots els règims que integren el sistema de Seguretat Social, si bé amb respecte als treballadors que causen alta a partir de l'1 de gener de 2013 (article 7).

- Per tal d'adequar les bases de cotització en el Règim Especial d'Autònoms, es relaciona la variació i el creixement dels seus imports amb el que experimenten les bases mitges del Règim General. La pujada anual no superarà el creixement de les mitges del Règim General en més d'un punt percentual, es debatrà amb caràcter previ amb les organitzacions professionals de treballadors autònoms més representatives i es consultarà al Consell Estatal del Treball Autònom (Disposició Addicional 9ena).

- En el termini d'un any es mirarà de fer una reforma del marc normatiu d'aplicació a les Mútues d'Accidents de Treball i malalties Professionals de la Seguretat Social promovent

El Reial decret llei 10/2011, de 26 d'agost, de mesures urgents per a la promoció de l'ocupació dels joves, el foment de l'estabilitat en l'ocupació i el manteniment del programa de requalificació professional de les persones que esgotin la seva protecció per desocupació, inclou bàsicament: la participació de les associacions professionals més representatives dels treballadors autònoms (Disposició Addicional 14ena).

- Respecte als treballadors per compte aliè dedicats a la venda ambulant o a domicili, s'establirà una base mínima de cotització al Règim Especial dels Treballadors Autònoms (Disposició Addicional 15ena).

- Es fa compatible percebre la pensió de jubilació amb la realització de treballs per compte propi sempre i quan els ingressos anuals no superin el Salari Mínim

Interprofessional en còmput anual (Disposició Addicional 31ena.).

- Els treballadors Autònoms podran triar, amb independència de la seva edat, una base de cotització que pugui assolir fins el 220 per cent de la base mínima de cotització que cada any s'estableixi per aquest Règim Especial (Disposició Addicional 33ena.).

- En relació a les Mutualitats de Previsió Social, com a alternatives al Règim Especial de la Seguretat Social dels Treballadors Autònoms amb respecte als seus professionals col·legiats, s'estableixen normes en matèria de cobertures, prestacions i quotes (Disposició Addicional 46ena.).

- S'instaura per als treballadors per compte propi l'accés anticipat voluntari a la jubilació, a complerts els 63 anys i amb un mínim de cotització de 33 anys (article 5 disposició final vuitena).

- Es modifica l'Estatut del Treball Autònom considerant també l'aplicació d'aquesta llei respecte a l'activitat autònoma a temps parcial, així com la seva cotització a temps parcial (Disposició Final 10ena.).

Economia Social

- Es promou allargar la vida laboral atès que els empresaris i treballadors quedaran exempts de cotitzar a la Seguretat Social per contingències comuns, excepte per incapacitat temporal derivada de les mateixes, respecte d'aquells treballadors per compte aliè amb contractes de treball de caràcter indefinit, així com dels socis treballadors o de treball de les cooperatives, sempre que es trobin en algun d'aquests supòsits:

- 65 anys d'edat i 38 anys i 6 mesos de cotització

- 67 anys d'edat i 37 anys de cotització (article 2)

- Es millora el tractament dels socis treballadors de les societats laborals quan ocupin llocs d'administració social, pel que fa a fer-los extensibles tots els beneficis de la Seguretat Social, incloses la protecció per atur i el Fons de Garantia Salarial (Disposició Addicional 47ena.).

Aquesta mesura s'aplicarà a les societats laborals no superiors a 25 socis i recull una vella reivindicació de les associacions representatives de les societats laborals, en concret, de la seva Confederació, CONFESAL. Aquesta mesura afectarà a unes 14.000 empreses, el 97,6% de les societats laborals.

- S'estableix el caràcter facultatiu de la protecció per cessament de l'activitat en el cas de socis de Cooperatives compresos en el Règim Especial dels Treballadors Autònoms, sempre que aquestes Cooperatives disposin d'un sistema intercooperatiu de prestacions socials, complementari al Sistema Públic, que estableixi un nivell de cobertura equivalent al regulat en la Llei 32/2010, de 5 d'agost (Disposició Addicional 51ena.).

Font COELL



***La Junta i la Secretaria de l'Associació
us desitgen Bon Nadal i un millor 2012***

Préstecs persona a persona “P2P”

Si la banca no presta, o presta a interessos desorbitats, els particulars es presten entre ells. Aquesta és la filosofia que hi ha darrere d'un recent fenomen conegut com Préstecs P2P o Préstecs de Persona a Persona (en anglès, Peer-to-Peer Lending).

Quasi ningú deixaria diners a un desconegut. Així, en fred, la idea no sedueix molt. Però les noves tecnologies, Internet i el desenvolupament de les xarxes socials han portat fins al consumidor una nova manera de buscar finançament i de deixar-ne (invertir algunes quantitats) a canvi d'un interès. Són les plataformes de préstecs entre persones: ciutadans anònims que solventen els seus problemes de diners, sense la intermediació de la banca tradicional.

La confiança

Un dels aspectes més importants dels préstecs persona a persona és la confiança. En el model tradicional offline, aquesta confiança és dipositada pel prestamista en el que rep el préstec i es basa en l'existència d'una esperança ferma en la devolució del que s'ha prestat. Això suposa conèixer a la persona a la qual es demanarà els diners i tenir una relació suficientment estreta com perquè aquesta “es refii” i deixi els diners. La confiança se debe generar a priori, suponiendo una predicció de complir con un compromís, una declaració sobre el que és incert i no es pot verificar, en aquest cas perquè es refereix a un resultat futur que serà la devolució del préstec més els interessos.

L'avantatge d'aquest mètode és que s'elimina el banc com a un intermediari, amb llocs web ajuntant directament a prestamistes amb els que necessiten demanar prestat, amb l'avantatge d'obtenir taxes més baixes que les que obtindrien en un banc o a través de targetes de crèdit, mentre els prestamistes obtenen altes taxes de retorn per la seva inversió, almenys més altes que dipositar els seus diners en un banc.

Els préstecs P2P ofereixen als ciutadans la possibilitat de realitzar préstecs socials, una nova forma de finançament portada a terme directament a través de persones disposades a prestar els seus diners. Davant la crisi econòmica en la que ens trobem, les institucions financeres tradicionals estan encarint el crèdit.

Independentment de si es fa a través d'amics, familiars o desconeguts a Internet, les persones s'estan dirigint a subsidiàries encarregades de concedir micro préstecs, en lloc d'anar a institucions de crèdit, com la banca tradicional. Aquesta tendència està experimentant una popularitat cada cop més gran perquè ofereix sovint

uns tipus d'interès més favorables dels que poden proporcionar les institucions prestamistes tradicionals. Per la seva banda, la persona que ofereix el préstec també es beneficia d'aquest tipus de transacció, ja que obté un major rendiment econòmic en comparació amb el que obtindria dipositant el seus diners en un mètode d'inversió convencional, rebent unes taxes d'interès més grans directament del receptor del préstec.

Aconseguir crèdits d'un particular a través d'Internet és una cosa relativament nova a Espanya, però no als Estats Units, on aquest model de negoci ha complert ja quatre anys. Però els préstecs P2P també són coneguts ja en el Regne Unit, a Alemanya, Itàlia o al Japó.

El concepte de Banca P2P prové d'una pràctica molt habitual feta al llarg de la història, molt abans del desenvolupament del sistema bancari o de la utilització de moneda. Los préstecs fets directament entre familiars, amics o coneguts sempre han estat una font de finançament per als que han necessitat liquidesa. Normalment, les quantitats que es deixen són petites si es comparen amb els acords dels grans bancs pel que configuren el que avui en podríem dir “micro finances”. aquests préstecs es constitueixen generalment sense aval ni garanties, el diner es deixa en base a una relació prèvia que possibilita la concessió del préstec; el colateral de fet d'aquests préstecs és la confiança.

Font: El Mundo

Jo sóc el meu banc

- La idea és que l'empresari utilitza els seus estalvis per a l'empresa i dos dos hi guanyen. La banca ara està oferint un 4% de rendibilitat (bruts si traiem despeses, comissions i derivats, és menys). Si demanes una pòlissa de crèdit que està pels volts del 4% (afegim despeses diverses d'obertura, tancament, etc. i a sobre els has d'acceptar tots i donar-los les gràcies) puja una mica més fins i tot.

- Ahora ve la simplicitat: L'empresari presta els diners a l'empresa al 4%; l'empresa disposa dels diners durant un any (es pot donar un pagaré a 1 any) d'aquesta forma l'empresari treu un rendiment net del 4% en un any; que és el que ara es troba en el mercat i l'empresa l'empresa disposa d'aquests diners sense més despeses. doncs bé, després d'unes setmanes, aquest empresari em va comentar que no tan sols ella va posar el diner a l'empresa en aquestes condicions sinó que també ho va fer el director financer i després diversos empleats.

Continua a la pàg. 13

El Reial decret llei 10/2011, de 26 d'agost, de mesures urgents per a la promoció de l'ocupació dels joves, el foment de l'estabilitat en l'ocupació i el manteniment del programa de requalificació professional de les persones que esgotin la seva protecció per desocupació, inclou bàsicament:

- Un nou contracte per a la formació i l'aprenentatge que combina el treball remunerat en una empresa amb la formació que permeti adquirir una qualificació professional.

Deixa també derogat el tradicional contracte de formació. Està adreçat en general a joves d'entre 16 i 25 anys sense qualificació, si bé transitòriament abastarà fins els 30 anys. No es modifiquen els contractes de formació en vigor.

- S'aprova mantenir el programa de requalificació professional de les persones que esgotin la seva prestació o subsidi per atur.

- Es prorroga fins el 2013 de l'assumpció transitòria pel Fons de Garantia Salarial del rescabament a l'empresa d'una part de la indemnització en determinats supòsits d'extinció del contracte de treball.

- Es crea el taulell edictal del Servicio Público de Empleo Estatal, que se situarà en la seu electrònica. S'utilitzarà per les notificacions d'actes i comunicacions, tant en matèria de protecció per atur com per les restants àrees, inclosos procediments sancionadors, que no hagin pogut realitzar-se en el domicili de l'interessat.

Termini per recuperar l'IVA per insolvència del deutor

La Llei de l'IVA preveu la recuperació de les quotes d'IVA, prèviament ingressat a l'Agència Tributària, amb la corresponent autoliquidació periòdica de les quotes meritades en el mateix, en cas d'impagament del deutor. En l'art. 80.3 i l'art. 80.4 de la Llei es regula el procediment de la modificació de la base imposable que permet la recuperació de les quotes repercutides e ingressades, quan el deutor no ha fet efectiu el seu pagament.

El dret voluntari a la recuperació de quotes repercutides, té limitació temporal, entre altres requisits, un cop exhaurit el termini es perd el dret de recuperar les quotes prèviament ingressades i no cobrades.

En situació de crèdits incobrables, i en cas de declaració concursal, el procés de la recuperació de quotes s'inicia amb l'anunci mitjançant edicte al BOE, en aquest moment comencen els terminis: a partir del dia següent de la publicació en el BOE, un mes per la emissió de les corresponents

factures rectificatives, restant, un mes des de l'emissió per a comunicar-ho al deutor i a l'Agència Tributària acompanyats de la respectiva documentació.

En la resta d'operacions incobrables, en què necessàriament s'hagi instat el cobrament al deutor mitjançant reclamació judicial o per mitjà de requeriment notarial, el termini per recuperar l'Iva repercutit, en termes generals s'inicia quan ha transcorregut un any des del meritament de l'import, el termini es redueix a sis mesos, en cas

d'empresaris o professionals amb volum d'operacions inferior a 6.010.121,04 euros, durant l'any anterior.

El termini per a procedir a la modificació de la base imposable mitjançant l'emissió de la factura rectificativa, és de tres mesos, un cop finalitzat el termini d'un any o sis mesos respectivament, i posteriorment resta un mes per a comunicar-ho a l'Agència Tributària.

Font: COELL

Ve de la pàg. 12

- L'èxit en el finançament ha estat excel·lent. Estic parlant d'empreses que van bé i que estan sofrint mala gestió de la banca amb l'aixeta tancada

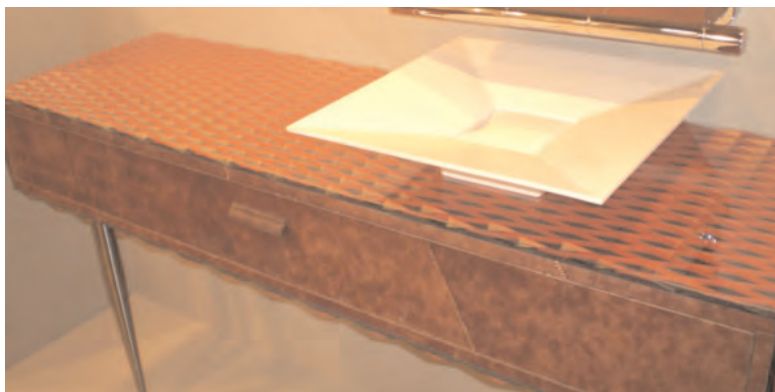
- En el nostre país hi ha diversess multinacionals

que també ho estan fent i això que elles no tenen tants problemes amb la banca. Es més, moltes "grans empreses" d'aquest país financen els seus circulants amb bons corporatius a manera de pòlisses "col·locades" entre els seus empleats.

Font: Luis Berenguel, expert en banca, borsa, reda fixa i mercats

Emedec presenta "Panelate", un nou sistema de panelat decoratiu

Es tracta d'una solució decorativa per a interiors basada en una pràctica i original col·lecció de panels. Panelate, nom amb el que s'ha denominat a aquest novedós revestiment, es fabrica en fibres acolorides (Valchromat) i en mdf lacat, oferint infinitat de possibilitats gràcies a la diversitat de motius i acabats.



Orientada a l'alta decoració, la col·lecció ofereix quatre sèries temàtiques, abstractes o figuratives, que està previst actualitzar periòdicament: Nature, Club, Spring i Lights.

Panelate Flex Program

És una nova aplicació que permet confeccionar, de forma senzilla i visual, la matèria primera que donarà una diferenciació especial al producte. Dirigit a fabri-

cants de mobiliari, fronts d'armaris, frisos, decoració, etc. Panelate Flex Program proporciona importants beneficis als industrials que poden comptar amb uns materials semielaborats amb un alt component de



disseny,, sense necessitat de desenvolupar-los, amb l'eliminació de costos de producció relacionats amb el disseny i una dràstica reducció de terminis entre la concepció del producte mitjançant selecció de textures i la seva disposició sobre la superfície dels panels. Els grans avantatges del programa són la rapidesa en la personalització del disseny i la fabricació, re-



duint el termini de lliurament del producte i el seu cost. a més, Emedec també presenta Psycodec, l'univers de les textures personalitzades. És un nou sistema d'elaboració de textures i disseny personalitzats per mitjà de fresat linial amb profunditat variable que aporta una nova dimensió a qualsevol tipus de projecte. L'ús de matèries primeres d'elevades prestacions, respectuoses amb el medi ambient i l'ús de tecnologia d'avantguarda Cad-Cam converteixen Psycodec en la solució idònia per als projectes més espectaculars. El mètode Psycodec permet reproduir qualsevol imatge en textura mitjançant les seves opcions 2D i 3D.



Bonificació de les empreses per la formació dels seus treballadors

Les empreses que cotitzen per formació professional pels seus treballadors en règim general poden gaudir del sistema de bonificacions, gestionat a través de la Fundació Tripartida per a la Formació en l'Ocupació. Aquest sistema estableix el que es denomina crèdit de formació: l'import que globalment l'empresa es pot bonificar per cursos de formació efectuats pels treballadors no autònoms durant el transcurs de l'any natural. Aquest crèdit es calcula en funció del nombre de treballadors i la quota de formació professional abonada per l'empresa, prenent les dades de l'any anterior. La bonificació s'aplica en forma de deducció en el butlletí de cotització que es presenta a la Seguretat Social, i les bonificacions es poden aplicar curs a curs -sempre quan el curs ja hagi finalitzat i s'hagin fet els tràmits corresponents- o de forma global a final d'any sumant els

importos corresponents al conjunt de cursos tramitat per bonificar. El tràmit per poder aplicar la bonificació requereix una gestió prèvia a l'inici del curs, durant la qual cal comunicar totes les dades a la Fundació Tripartida i una gestió final quan el curs ha finalitzat. Totes les gestions es fan telemàticament a través de l'aplicació de gestió de la Fundació Tripartida i per aquesta raó és necessari que l'empresa disposi de certificat digital. Cal tenir en compte que per curs hi ha un màxim bonificable que serà el menor dels tres importos següents: el resultat de multiplicar les hores de curs pel nombre de treballadors participants i el preu/ hora aplicat per la Fundació Tripartida, el cost d'impartició del curs i el crèdit global de l'empresa.

Font: l'Econòmic

Som una societat anestesiada a base de subsidis

Reproduïm una entrevista de La Vanguardia a l'economista Marc Vidal respecte les polítiques de subsidis que es fan a l'estat espanyol

Estem al final de la crisi?

Sí, però el que hi ha és el que quedarà.

No és molt falaguer.

En el nou model econòmic mundial uns països emergeixen i altres s'estabilitzen en un lloc més baix del que es trobaven; i Espanya, en un lloc extremadament més baix.

Ens apujaran més i més els impostos?

Sí, els aniran apujant progressivament i en quatre anys la pressió fiscal serà altíssima perquè algú ha de pagar tot això.

La classe mitjana s'enfonsa?

S'estreny, perquè depen en gran mesura que el consum es mantingui, i el consum s'està reduint sense remei.

I emergeix una nova classe?

Sí, la que jo anomeno microburguesia low cost: milions de persones que s'apanyen amb apenes 1.000 euros al mes. Una classe social satisfeta per menjar en el Pans & Company, viatjar amb EasyJet i montar-se seus propis mobles d'Ikea.

Vostè és cruel.

La societat està cloroformitzada, és drogodependent: viu d'ajuts, subvencions, suports de l'Estat, serveis que acaben reclamant com a drets fonamentals. I a l'Administració ja li va bé una societat anestesiada a base de subsidis i entreteniment, no sigui que surtin al carrer.

Una classe social formada per la classe mitjana que ha anat caiguent?

Sí, la societat s'està desequilibrant, hi ha una classe baixa i una d'alta que es manté per l'endogamia del consum entre ells, però quan un cau, ho fa a baix de tot.

Sense remei?

A Espanya el nombre de famílies que tenen a tots els seus membres a l'atur ja supera el milió i mig; i hi ha un milió llarg de persones (entre 45 i 50 anys) que porten més d'un any a l'atur i que no tornaran a trobar feina. No hi ha una resposta laboral prevista per elles ni cap impuls perquè es posin en marxa por si mateixes. Viuran dels subsidis i dels ajuts.

No s'acabaran?

No, simplement ens apujaran els impostos, hem arribat al límit del deute extern. A Occident molt pocs treballaran molt perquè molts no treballin. L'Estat providència ha convertit la societat en un grup homogeni que viu a la expectativa, esperant que algú els hi solucioni els seus problemes.

... És sagnant amb l'Administració.

L'Estat és interventor i inconvenient per als ímpetus emprenedors. Les càrregues que ha de suportar una persona que munta la seva empresa o es declara autònom són un pes insignificant en altres països. En el Regne Unit a penes hi ha clàusules per iniciar una activitat, a mesura que l'empresa creix van apareixent requeriments.

Amb quins resultats?

Com que molts ho intenten, són més els que ho aconsegueixen, i amb el temps l'ocupació es multiplica. El nostre país té la taxa d'atur més alta del món civilitzat perquè aquí no hi ha manera de muntar una empresa amb pocs recursos. Si encara així ho aconsegueixes, els salaris amb sobre-cost acaben amb tu.

També hi ha ajudes, no?

Sí, que acaben sempre en mans dels grans grups financers i industrials i mai a les pimes i als autònoms. És un error històric d'aquest país gastar massa en estimular sectors des de dalt en lloc de dinamitzar des d'abaix. A més, els ajuts als emprenedors solen ser més un discurs que una realitat.

Aquí el que innova és l'immigrant.

Sí, només un 7% dels espanyols decideix posar en marxa un negoci, mentre que més del 14% dels immigrants ho fan. Som uns dels tres països europeus amb el nivell més baix d'empresa innovadora de nou encuny; i la meitat dels nous negocis tanca en menys d'un any.

La burocràcia no ajuda molt.

Per muntar un negoci a España fa falta una mitjana de quaranta-set dies, als EE.UU., tres. I els teòrics ajuts de l'Administració acaben essent un inconvenient perquè ralentinzen el procés.

Què podem fer?

Reduir impostos, perquè augmentant-los el que aconseguirem és que les empreses tinguin menys capacitat d'inversió; apostar a llarg termini, s'ha de començar a pensar de què viurem, i impulsar la internalització de les pimes, perquè si no és a l'exterior no creixeran.

I nedant en aquestes aigües vostè col·loca la generació perduda.

Sí, gent entre 35 i 45 anys que deu una hipoteca a 30-40 anys i que està a les portes de l'embargament. Tota una generació hipotecada en un patrimoni que no val el que costa i que els bancs executen com a part del botí.

Worldskills Londres

El passat mes d'octubre, entre els dies 5 i 8, va tenir lloc la 41a. edició de les olimpíades d'FP Worldskills Londres 2011. Espanya va participar en 31 skills. Els representants a la família de la fusta van ser José Baró en Ebenisteria (Comunitat Valenciana), Richard Valdes en Fusteria (Principat d'Astúries) i Sergio Vergara en Fusteria de Construcció (Regió de Múrcia).



Estos tres alumnes van donar la talla quant a l'esforç de les seves respectives Skills, fent un gran treball, però els resultats no els van acompanyar amb medalles com va passar a Euroskills Lisboa 2010. La competitivitat desplegada a Worldskills Londres 2011 va ser extraordinària, especialment pels països orientals que van tornar a demostrar la seva superioritat. Corea amb 24 medalles i



Japó amb 19, van ser els més llaurejats. A Europa el país més fort va ser Suïssa el amb 17 medalles, i del continent americà va ser Brasil amb 11.



Per donar-se compte de la competitivitat d'aquestes olimpíades, n'hi ha prou amb dir que països com Alemanya van obtenir només quatre medalles, Irlanda, tres; Dinamarca, tres; Noruega, tres; Holanda, dues; Bèlgica, una. També podem comprovar l'exigència de la competició sabent que països com Portugal, Espanya, Nova Zelanda, Estònia o Sudàfrica no van obtenir cap medalla.

Amb aquesta situació s'haurà de millorar per a la propera olimpíada, que se celebrarà a Leipzig el 2013 i sobretot l'Espanya 2015. Worldskills Madrid 2015 tindrà lloc el novembre de 2015 en el recinte firal IFEMA. Worldskills Spain 2015 seria un gran suport per a la necessitada FP.



**Telèfon directe Associació Fusta:
972 215534 - extensió 207**

Ve de la pàgina anterior

Quin panorama.

Són la generació de les tarjetes de crèdit sofocades, de guixaires cobrant com a enginyers de la NASA. Gent que va pensar que els seus negocis no requerien esforç, que van tenir a les seves mans l'opció de millorar el seu entorn i només van millorar el seu tron.

Pur pelotazo, Però, I ara què?

En el tercer món los emprendedores estan per tot arreu perquè és l'única opció; aquí la opció és el subsidi. Els poders polítics i econòmics són sempre els mateixos, molt poca gent accedeix allí i molt pocs cauen, i això s'aconsegueix cloroformitzant la societat; cal reaccionar.

Instruments de medició de l'ICAEN

L'ICAEN té un servei de lloguer d'instruments de medició

L'Institut Català d'Energia facilita instruments de medició als professionals que vulguin avaluar l'eficiència energètica d'un procés industrial o de serveis, o conèixer el potencial d'estalvi d'un edifici.

- Des de la seva fundació, el 1991, l'Institut Català d'Energia ha promogut les auditories i diagnosis energètiques en indústries, empreses de serveis, serveis públics i edificis com a eines per a optimitzar i reduir el consum d'energia.

- L'any 2007, l'ICAEN va iniciar un sistema de préstec d'instruments de medició per a les empreses o entitats que volguessin avaluar el seu consum energètic i detectar les possibilitats d'estalvi associades. El servei que ofereix l'ICAEN inclou el préstec de la instrumentació portàtil i la formació dels tècnics que la faran servir. A hores d'ara, han passat més de 500 alumnes per aquests cursos de formació, i creix la demanda entre enginyeries i empreses d'alt consum energètic.

- A més, l'ICAEN ofereix ajuts per a la realització d'auditories o diagnosis energètiques, que poden arribar, en alguns casos, al 75% del cost de l'estudi.

El servei de préstec d'equips de mesura de paràmetres que influeixen en el consum energètic en la indústria i els serveis posat en marxa per l'ICAEN continua creixent. Des de la seva posada en marxa, l'any 2007, ja han passat més de 500 alumnes pel curs de formació per a l'ús d'aquests aparells, preceptiu per poder operar els equips que l'ICAEN posa a disposició de totes les empreses i que serveixen per registrar els paràmetres necessaris per elaborar una auditoria energètica fiable.

Mitjançant aquest servei de lloguer, indústries, enginyeries i empreses de serveis poden accedir a aparells portàtils de mesura de diferents indi-

cadors tèrmics o elèctrics que permeten identificar accions o pràctiques que permeten reduir el consum d'energia o optimitzar-ne el seu ús. Els instruments més demandats del servei de lloguer són els que tenen un cost superior en el mercat, com són els analitzadors de xarxes elèctriques o de combustió, i també les càmeres termogràfiques i els cabalímetres.

La bona acollida del servei ha fet que l'oferta d'equips hagi anat augmentant amb els anys. La gamma d'aparells adquirida inicialment es va ampliar l'any 2009 amb instruments destinats a valorar l'aïllament tèrmic en edificis existents, i amb auditors elèctrics complementaris als ja disponibles. El 2010 es va reforçar el catàleg amb dos cabalímetres nous, per a la mesura de balanços entàlpics fluxos líquids, i una sonda de temperatura. De la mateixa manera, l'any 2010 l'ICAEN va publicar al seu web una guia d'auditoria energètica en què es detallen els models d'instruments amb què compta el servei de lloguer per calcular l'eficiència dels equips consumidors.

La realització d'auditories energètiques és fonamental per avançar en l'estalvi i l'eficiència energètica en les empreses. Per això, l'ICAEN ha centrat bona part de la seva tasca a difondre la necessitat i els beneficis d'aquesta pràctica tant en la indústria com en els serveis. La necessitat de treballar a partir de dades reals, fiables i verificables, que permetin fer de les auditories eines útils i efectives, és un dels pilars del servei de préstec d'equips de mesura.

El progressiu increment del cost de l'energia i, per tant, del seu efecte en el compte de resultats de les empreses, i l'evolució de les pràctiques empresarials, han fet que l'ICAEN hagi anat adaptant la seva forma de treballar. Així, si en primer terme prestava de forma directa el servei a les empreses amb consums d'energia significatius, de forma exemplaritzant, poc a poc s'ha anat cedint la iniciativa a les mateixes empreses.

Actualment, l'ICAEN atorga ajuts que cobreixen fins al 75% del cost d'aquests actuacions. D'aquesta manera, es dona peu al ràpid desenvolupament d'un mercat d'assistència tècnica que pugui oferir aquest servei. L'existència del servei de lloguer, a més, facilita l'accés a instrumentació portàtil de mesura a un grup de professionals preparats, però per als quals l'adquisició d'equips és una barrera d'entrada a un mercat que, al venir d'uns preus de l'energia que no incentivaven l'eficiència energètica, encara és incipient.



Prevençió de Riscos Laborals de Foment del Treball, assessorament gratuït



L'Oficina de Prevenció de Riscos Laborals de Foment del Treball Nacional, amb el finançament de la Fundació per a la Prevenció de Riscos Laborals, posa a disposició de la PIME catalana, un servei d'assessorament tècnic en matèria de prevenció de riscos laborals.

El servei d'assessorament i informació està orientat a la col·laboració amb l'empresari per a la millora de les condicions de seguretat i salut laboral, oferint els següents avantatges per a les empreses:

- Són interlocutors imparcials per a les empreses.
- No hi ha cap interès econòmic ni comercial.
- Faciliten l'assessorament atenent les característiques de l'empresa.
- Detecten bones pràctiques en matèria de prevenció de riscos laborals.

Es pot accedir al servei, a través de:

Consultes telefòniques o per correu electrònic sobre qualsevol tipus de dubte en matèria preventiva: aspectes legals, tècnics, de gestió, etc.

Es poden fer consultes per telèfono al número 93.484.12.75 o per correu electrònic: oficinatecnica@foment.com

Visites a las empreses per assessorar i informar en la implementació efectiva de la seguretat i salut laboral.

Si esteu interessats en rebre la visita d'un tècnic de prevenció, acreditat per Foment del Treball Nacional, perquè us assessori i us informi en matèria de prevenció de riscos laborals, pot concertar-la per telèfon al número 93.484.12.75 o per correu electrònic: oficinatecnica@foment.com

Quanta energia podem estalviar

Tots aquests percentatges es tradueixen en un estalvi per a les vostres despeses familiars:

Actividad o producte i l'estalvi corresponent:

Focus fluorescent compacte: 80%

Rentadora en fred 80-92%

Rentadora de baix consum energètic (Classe A) 40-70%

Refrigerador de baix consumo energètic (Classe A) 45-80%

Calefacció en una casa ben aïllada: 50-90%

Cuina de gas en lloc d'elèctrica: 73%

Forn de gas en lloc d'elèctric: 60-70%

Estendre la roba en lloc d'usar assecadora: 100%

Rentavaixelles connectat a la presa d'aigua calenta (sense resistència elèctrica): 68%

Rentavaixelles en fred: 75%

Usar paper reciclat en lloc de paper nou: 50%

Reciclar l'alumini: 90%

Compartir el cotxe amb dos, tres o quatre persones: 50-66-75%

Utilitzar l'autobús en lloc del cotxe: 80%

Caminar o anar en bicicleta en lloc de cotxe: 100%

Cotxe de baix consum energètic (classe A): 25%

Conduir a 90 km./h en lloc de 110 km./h: 25%

Usar cotxe compacte en lloc d'un de gros: 44%

Tapar les olles i cassoles al cuinar i ajustar la mida de la flama: 20%

Permetre la ventilació en la part del darrere del frigorífic: 15%

Apujar un grau la temperatura del termostat de la nevera 5%

Escalfador solar d'aigua en substitució del de gas: 60%

Escalfador d'aigua amb gas en lloc de només elèctric: 60-70%

Ventilador de sostre en lloc d'aire condicionat: 98%

Aire condicionat per evaporació en lloc de per compressió: 90-98%

Necessitats de calor/fred després de tancaments de les fuites d'aire en el sostre i parets: 20-25%

Necesidades de calor/frío després d'aïllar el sostre: 20-25%

Canviar el filtre d'aire del cotxe: 20%

Neumàtics ben inflats: 10%

Breus

MÒDULS ANY 2012

Estimació objectiva de l'IRPF - Règim simplificat de l'IVA

Amb la publicació al BOE el dia 29 de novembre de 2011 de l'Ordre EHA/3257/2011, de 21 de novembre, es desenvolupen per a l'any 2012 el mètode d'estimació objectiva de l'Impost sobre la renda de les persones físiques (IRPF) i el règim simplificat de l'Impost sobre el valor afegit (IVA).

L'Ordre EHA/3257/2011 manté la mateixa estructura i quantia dels mòduls que l'ordre aplicable per l'any 2011, tant pel que fa al mètode d'estimació objectiva de l'IRPF com pel règim especial simplificat de l'IVA.

A més, es mantenen les mateixes activitats incloses en l'ordre per l'any 2011, i no es modifiquen els requisits i els límits pel que fa a exclusions, incompatibilitats, coordinació, renúncia i revocació.

Recordar que per l'any 2012 també serà aplicable la reducció del 5% del rendiment net que ja va ser aplicable els anys 2009, 2010 i 2011.

Aquells contribuents als que sigui aplicable el mètode d'estimació objectiva de l'IRPF, i el règim especial simplificat de l'IVA, que vulguin renunciar o revocar la seva renúncia per a l'any 2012, ho podran fer des del 30 de novembre de 2011 fins al 31 de desembre de 2011.

Cal recordar que també és pot renunciar de manera tàcita presentant en el termini reglamentari la declaració corresponent al pagament fraccionat de l'IRPF, i la declaració-liquidació d'IVA, del primer trimestre de la manera disposada per al mètode d'estimació directa en l'IRPF, o el règim general en l'IVA (aquesta opció no és possible per al supòsit de revocació d'una renúncia).

Font: Assessoria Arxer

Els japonesos creen un extintor que es llença al foc

Novament els japonesos demostren el seu enginy i aquesta vegada l'utilitzen per combatre incendis. es tracta de Nagekesu SAT 119, un extintor

d'incendis que en lloc d'alliberar el seu contingut a través d'un gatell, funciona en ser llençat al foc. Finalment, la barreja de químics més el diòxid de carboni produït pel foc l'acaben niant l'oxigen, cosa per la qual s'apaguen les flames.

Dissenyen un nou sistema per guiar robots en entorns perillosos.

Les normes de seguretat i certificació en els processos industrials són cada cop més exigents. Normalment necessiten sistemes de vigilància contínua i quan les condicions industrials són extremes (altres temperatures, productes químics i/o tòxics, radioactivitat, etc.) la inspecció visual i el control mitjançant robots són les úniques solucions vàlides i adequades.

Un sistema dissenyat a la "Escuela Técnica Superior de Ingenieros de Telecomunicación de la UPM" per manipular aquests robots optimitza els models comercials actuals quant a resistència a la hostilitat del medi i pressupost. A més, podrien aplicar-se tècniques modernes de processament d'imatges i visió artificial a les imatges transmeses pel sistema.

Els resultats van demostrar la viabilitat de transmetre imatges per Cables Incoherents de Fibres Òptiques (CIFO). A més, s'ha provat amb èxit l'ús d'un parell estereoscòpic de CIFOs per localitzar

un robot, en 3D, i el seu posterior guiat remot.

L'avantatge dels CIFOs, avui en dia únicament utilitzats com a sistema d'il·luminació (guiatge de la lum), no només es limita a la seva resistència a les altes temperatures (fins a 1600°C per a les fibres òptiques compostes de zafir o cuarç) i a la humitat (immersió a molt alta pressió).

Donat que els CIFOs es limiten a transmetre llum, presenten una total immunitat a les interferències electromagnètiques, problema molt comú en entorns on interactuen nombroses màquines o a l'espai. També, el seu tamany i flexibilitat permeten el seu ús i en cas d'accés restringit podent cobrir llargues distàncies, ja que les atenuacions que produeixen són extremadament baixes.

A més pot detectar el sobre-escalfament i no pateix deteriorament causat per acceleracions, vibracions, etc. Finalment, és una opció molt competitiva econòmicament davant dels sistemes que es troben en el mercat en l'actualitat.

Font: Agenciasinc.es