

BUTLLETÍ INFORMATIU

Núm. 30

Març de 2012

Informe del president

Dins del marc d'accions de l'Associació i a resultes de la inquietud d'alguns dels nostres associats, es va tenir una reunió amb la cap de la Inspecció de Treball Sra. Laura Freixas i amb el director d'Empresa i Ocupació dels Serveis Territorials de la Generalitat a Girona, Sr. Christian Serarols. Amb tots dos se'ls va explicar el paper de la nostra Associació i la problemàtica de les nostres empreses davant Treball.

La veritat és que van ser reunions molt interessants i que ambdós van estar molt receptius, a la problemàtica del sector.

S'els va explicar que:

A les comarques gironines majoritàriament componen l'associació petites empreses; tenim poques empreses grans (de més de 50 treballadors) i que tenim també moltes microempreses formades per un nucli familiar amb 2 o 3 treballadors.

Les petites empreses han aguantat els efectes de la crisi fins aquest moment, i la majoria ha reduït proporcionalment el nombre de treballadors. El problema és que cada cop la situació és més crítica, hi ha menys diners, hi ha menys projectes i costa més cobrar.

Es va tractar el tema de les sancions de les empreses. Es va traslladar a l'autoritat laboral la inquietud empresarial, sobretot pel que fa a les sancions derivades de la sinistralitat laboral. L'aplicació de segons quines sancions no és justa, i si bé els primers interessats en evitar accidents som nosaltres, evidentment junts amb els treballadors, no pot ser que a priori ja siguem sempre culpables.

Rebre una sanció per un accident en una màquina homologada, on el treballador ha rebut formació suficient sota l'auspici de "tot és responsabilitat de l'empresari" ... és una injustícia. I aquí no estem parlant que tot valgui i és evident que el que surt perjudicat sempre és l'accidentat, ni s'han de defugir responsabilitats si hi ha negligència, però hi ha coses que s'haurien de canviar.

A la nostra feina el risc zero no existeix, s'ha fet un esforç molt gran adaptant la maquinària a la nova normativa. I un accident, és justament això, i l'operari també hi té un paper important.

Un tema cabdal tant per la societat en general com pel nostre sector és el de la formació. La formació i el coneixement a les nostres empreses és alt; amb la desaparició dels aprenents i el risc associat a la maquinària, els nostres operaris són gent formada; saben el que tenen entre mans.

No és el mateix una microempresa que una gran empresa, i per tant, els requeriments i demandes s'haurien d'adaptar, tal com es fa en d'altres països (per exemple Alemanya) on hi ha un estatut de la petita empresa.

Cal que siguin receptius a la complicació del sector i del moment, que ja és prou difícil, com perquè ens la hi posin més.

Els criteris de la inspecció s'haurien de normalitzar; no és normal que un any estigui tot correcte i a l'any següent estigui tot malament. Ens van comentar que els criteris d'inspecció van encaminats a la prevenció més que en la recaptació; esperem que sigui realment així. També ens van comentar que havien fet una campanya de prevenció de la pols.

Finalment també es va plantejar el tema de la competència deslleial; cal que tots plegats lluitem contra l'intrusisme i contra aquells que no fan les coses com toca. Cal que es lluiti contra les "empreses submergides" i ens van recordar que hi ha un telèfon on, anònimament, es pot denunciar.

* * *

D'altra banda, tot i que per la crisi no hauríem d'estar per celebracions, aquest any recuperem el sopar de Sant Josep. Serà una bona oportunitat per retrobar-nos un any més i per compartir inquietuds i desitjos.

Us hi esperem!

Jaume Tané

Nous materials per al sector de l'hàbitat

Avui dia les empreses d'aquest sector estan començant a conscienciar-se de la importància en la innovació de materials com a eina per aconseguir desenvolupar productes amb millors propietats, noves aplicacions i un major caràcter diferenciador. Un exemple de producte dissenyat per al sector és el Krion, desenvolupat per l'empresa Systempool per aplicar-ho de manera específica en l'hàbitat.

Actualment, els eixos de desenvolupament de nous productes per al sector que incorporen materials innovadors es dirigeixen, principalment, a la millora de tres aspectes bàsics:

- La cura i respecte pel medi ambient
- Un procés de diversificació en la qual nous materials entren a configurar el producte acabat per poder accedir a nous nínxols de mercat o nous canals.
- La tecnificació dels mateixos (no només quant a les seves prestacions sinó en la facilitat d'automatitzar el seu ús), tenint en compte sempre les tendències i gustos dels consumidors.

Vegem on ens porten les noves tendències en materials per al sector de l'hàbitat:

La fusta

La fusta segueix sent un material molt utilitzat en l'hàbitat, amb la novetat que ara s'uneixen als requisits habituals els criteris d'ecocertificació, bé perquè la fusta prové d'un bosc ecogestionat o bé perquè la fusta hagi estat reutilitzada o reciclada per donar lloc a un nou producte.

Actualment es desenvolupen nous materials que combinen la fusta o fibres de fusta amb materials metàl·lics, plàstics o ceràmics que donen lloc a compostos amb una combinació de propietats de gran interès per a aplicacions determinades. Un exemple pot ser la combinació de fustes amb policarbonats que creen materials de disseny amb molta lluminositat, o la combinació de fibra de fusta i plàstics que dona lloc als WPC (Wood Plastic Composites). D'altra banda, la fusta s'està emprant en processos biotecnològics amb la intenció de crear polímers biodegradables amb propietats molt interessants, com que siguin ignífugs o hidròfugs.

Materials ceràmics i vidres

Els materials ceràmics i vidres han evolucionat per al sector combinant-se amb altres substàncies igual que amb les fustes. És el cas de materials que són combinacions de partícules ceràmiques aglutinades mitjançant un polímer que creen ma-

terials molt resistents i amb una aparença ceràmica, però que es caracteritzen per una calidesa més gran i una millor resistència a l'impacte. El vidre segueix tenint un paper important en el disseny de mobiliari, aportant les seves principals característiques de transparència, reflexió i profunditat, la qual cosa proporciona a l'ambient més lluminositat i amplitud. Aquest material també està avançant en criteris de sostenibilitat, desenvolupant-se a partir de material reciclat i essent acolorit amb compostos menys agressius per al medi ambient.

Plàstics

Els plàstics són materials que tenen un caràcter innovador, ja que ens fan possible multitud de modificacions en les seves característiques mecàniques, en la variació de colors, d'acabats, en la manera de ser processats... Són materials molt versàtils que ens permeten dissenyar-los per a l'aplicació concreta que se'ls vulgui donar.

L'evolució d'aquests materials per al sector de l'hàbitat ha donat lloc al seu reforç buscant millors propietats mecàniques. Quant a la millora de la sostenibilitat, la combinació de dos dels seus majors inconvenients, la seva baixa durabilitat i el seu alt impacte mediambiental, està donant lloc al desenvolupament de plàstics biodegradables per l'acció de l'aigua i del sol, la qual cosa minimitza el seu impacte negatiu en l'ecosistema. També estan començant a produir-se plàstics a partir de recursos renovables, com poden ser olis vegetals, cel·lulosa i altres compostos orgànics. Aquests tipus de plàstics es denominen biopolímers o bioplàstics.

Tèxtils

L'evolució dels tèxtils actualment té dos vessants principals: els tèxtils tècnics i els tèxtils intel·ligents. Per al sector de l'hàbitat els tèxtils tècnics han evolucionat gràcies a l'ocupació de nous fils o teixits que ens permeten aconseguir tèxtils ignífugs, hidròfugs, tridimensionals, sense pudors, antibactèries..., obtenint productes amb característiques físiques noves o millorades.

Quant als tèxtils intel·ligents ens han permès desenvolupar mobiliari amb noves aplicacions com poden ser la integració de circuits, mobiliari que canvia de color en funció de la temperatura o fins i tot mobles amb il·luminació pròpia.

Composites

Els materials compostes, també anomenats "materials compostos avançats", s'estan introduint cada vegada més en el sector de l'hàbitat. Les característiques més conegudes d'aquests materials



Rubén Alonso a la seu de Cenfim, a Tarragona.

són la lleugeresa, la gran resistència a la tracció, bon aïllament tèrmic i acústic, estabilitat i gran precisió dimensional, alta resistència al xoc i la fatiga, manteniment gairebé nul, etc.

Avui dia, amb el nivell de desenvolupament tecnològic del segle XXI, es pot fabricar una gran varietat de materials composts, amb molt diferents característiques mecàniques finals. La complexitat de la seva aplicació radica a escollir la composició òptima per a una aplicació concreta. Un bon exemple de composites són els nous vernissos amb nanopartícules que ens permeten obtenir superfícies biocides, autonetejables o amb millors resistències mecàniques.

Què aporta la innovació en materials?

Per a les empreses del sector, la innovació és una eina molt adequada per fer front als canvis imperatius del mercat. Alguns innoven posant al mercat nous productes, mentre que uns altres ho fan desenvolupant nous procediments que els permeten millorar el seu producte o fins i tot abaratir-ho. Això és possible en molts cassos gràcies al desenvolupament de nous materials.

La recerca de nous materials ha estat sempre una àrea de gran interès científic i tecnològic des del punt de vista de la investigació en ciències bàsiques i enginyeria. A més, actualment la investigació de materials per a aplicacions concretes en la indústria té un paper molt important en l'estratègia de moltes empreses. Aquelles que han decidit incorporar o desenvolupar nous materials estan ampliant la seva quota de mercat i obtenint beneficis en aquesta època tan complicada.

Alguns dels beneficis que aporta la innovació en materials a les empreses són:

- Crear un producte diferent de la competència, més competitiu i més atractiu per al consumidor.
- Cobrir una necessitat de mercat fins al moment no resolta.

-Disminuir l'impacte en el medi ambient amb una solució 'green friendly'.

-Integrar avanços tecnològics col·locant l'empresa com a capdavantera i adaptant-se als canvis de l'entorn.

-Diversificar riscos per ampliació en la gamma de productes, als canals de venda, clients objectiu, etc., entrant en nous mercats i sectors no previstos inicialment.

-Desenvolupar 'know-how' propi de l'empresa que la posiciona en una situació més avantatjosa davant dels seus competidors.

Les empreses que innoven de forma efectiva a través de nous materials creixen de forma més sostinguda en les seves vendes, disposen de clients més lleials augmentant la quota de negoci amb ells, aconseguixen un preu superior al mercat gràcies a la diferenciació que proporciona la innovació i generen un major cash-flow, la qual cosa impulsa la innovació (és un cercle virtuós). Però no només l'empresa se n'aprofita, els clients també es beneficien de la innovació perquè obtenen major satisfacció a les seves necessitats i troben una oferta més atractiva, de més valor.

Tots aquests beneficis permeten a l'empresa aconseguir el més important: tenir control sobre el seu futur gràcies a la seva capacitat per modificar les regles competitives i crear nous mercats mitjançant el desenvolupament de nous productes impulsats per la innovació en nous materials.

Mètodes disponibles en la selecció de materials

La selecció d'un material pot arribar a convertir-se en una tasca bastant complicada a causa de diferents motius: gran nombre de materials disponibles; selecció de criteris i paràmetres per a la recerca; avaluació de costos... Per això existeixen diferents eines que ens faciliten aquesta tasca.

La majoria dels mètodes parteixen d'una àmplia gamma de materials disponibles, els quals s'han d'identificar primer i després entrar a analitzar les seves característiques concretes per refinar la recerca del material més adequat. En general, el refinament es fa d'acord amb les propietats exigides pel component a dissenyar i sustentat amb criteris com: disponibilitat, facilitat d'obtenció, vida de servei, factors ambientals i costos, entre uns altres. D'aquesta forma, s'arriba a la selecció d'un únic tipus de material, el qual ha de resultar el més apropiat per a la fi pretesa.

Cenfim ha creat FiMat, la biblioteca de materials innovadors per a l'hàbitat. En aquest espai les empreses del sector podran trobar solucions per a la incorporació de materials innovadors en els seus productes.

Homag presenta les últimes novetats en programari d'aplicació en maquinària per a la fusta

Kai Friebe, gestor de producte per al programari d'aplicació woodWOP, va presentar als clients d'Homag Espanya Maquinària les novetats de la versió 6.0 del programa i va conduir una simulació amb woodMotion en un centre de mecanitzat Venture 316L de Weeke.



El primer Forum woodWOP va comptar amb sessions teòriques i pràctiques.

Així mateix, va anunciar les novetats que Homag i-solutions prepara per a la propera primavera: el woodWOP 6.1 i el Plugin per CAD.

La formació es va complementar amb l'exposició de novetats en tecnologia d'agregats, a càrrec de Paolo La Rosa, gestor de producte Benz a Homag Espanya, i la presentació de novetats del programari Imos i WoodCam, amb demostracions pràctiques en diferents màquines de la show-room que la prestigiosa firma alemanya té activa durant tot l'any a la seva seu de Montmeló.

El primer Fòrum woodWOP d'Homag Espanya Maquinària es va tancar amb un debat sobre les perspectives de futur del programari d'aplicació en maquinària per a la fusta i l'anàlisi d'un cas pràctic d'un client que utilitza woodWOP 5.0 i importació DXF i de dades CAD 3D. Es tracta de Mecakim / Decustik, fabricant de panells decoratius.

Tres dimensions

woodWOP 6.0 porta les màquines a la tercera dimensió. Amb la representació realista en 3D de la peça de treball i de totes les operacions associades, els programadors són capaços de reconèixer immediatament si s'han utilitzat valors incorrectes. Diverses perspectives de la mateixa peça de treball es poden veure al mateix temps, deixant sense possibilitat errors ocults. Tan aviat com les ventoses es programen a woodWOP, tant aquestes com les consoles es mostren com a models en 3D pel programa de gràfics. El programa complet es pot executar virtualment mitjançant el sistema de simulació woodMotion. Aquesta si-

mulació mostra gràficament les operacions de processament programades, així com la creació d'una peça de treball virtual, com si hagués estat fabricada en l'equip, amb informació del temps d'execució.

La seguretat està garantida a l'àrea de treball de la màquina, gràcies al collisionControl (només disponible per a màquines d'Homag). Tan aviat com una situació de col·lisió imminent es preveu, collisionControl porta la màquina a una parada abans que la col·lisió real pugui ocórrer, i envia un missatge d'alerta. "Amb aquesta combinació de programari innovador compost de woodWOP 6.0, woodMotion i collisionControl, el Grup Homag està oferint un paquet de seguretat únic al mercat, la qual cosa permet que fins i tot els nous usuaris sense experiència puguin aprendre ràpidament com programar i treballar amb màquines CNC", afirma Kai Friebe.



Les solucions d'Homag Espanya Maquinària van encaminades a optimitzar els recursos existents a cada empresa.

Un altre factor d'èxit és el format d'arxiu obert que woodWOP utilitza per emmagatzemar els programes (*.TMP). Això permet als proveïdors externs de programari una connexió senzilla i la fàcil integració de woodWOP a les màquines dels clients.

WoodCam

WoodCam d'Homag i-solutions és un programari per al disseny de mobles i interiors. La seva filosofia es basa en la consecució d'un disseny individual sobre la base d'estàndards, així com en la flexibilitat.

Amb gran facilitat per a l'usuari, és possible obtenir amb 3D construccions paramètriques i el modelatge lliure de mobles i components, així com una modificació ràpida i fàcil del disseny, catàlegs contínuament actualitzats de components i ferramentes, llistes de materials i de tall generades automàticament i, finalment, una gestió integral d'un projecte.

El programa serveix a més per posar en escena

La reforma del sistema de pensions

L'1 de gener de 2013 entrarà en vigor la Llei 27/2011, d'1 d'agost, sobre actualització, adequació i modernització del Sistema de Seguretat Social. Aquesta novetat legislativa implica l'actualització del sistema de Seguretat Social vigent a l'Estat, amb l'objectiu que pugui respondre a reptes com el progressiu envelliment de la població i que en els pròxims anys estigui en condicions de seguir proveint la més àmplia cobertura protectora possible davant dels riscos socials.

La llei introdueix modificacions significatives en el règim jurídic de la pensió de jubilació, entre les quals destaca la previsió de fixar als 67 anys d'edat l'accés a la jubilació; malgrat això es manté el llindar dels 65 anys per a aquelles persones que hagin cotitzat 38 anys i sis mesos. Tot seguit detallem les claus d'aquesta reforma.

A quina edat em podré jubilar?

L'edat de jubilació queda establerta en els 67 anys a partir de l'any 2027, un canvi que s'aplicarà progressivament a un ritme d'un mes per any fins al 2018 i de dos mesos per any entre el 2019 i el 2027.

Quant de temps cal cotitzar per cobrar la pensió màxima?

Tothom haurà de cotitzar 38 anys i 6 mesos per tal de poder accedir a la jubilació. El trànsit entre els 35 actuals i el còmput serà progressiu.

Quins anys computaran per calcular la pensió?

El període de càlcul de la base reguladora de la pensió passa de 15 a 25 anys. Aquest increment es realitzarà a raó d'un any entre el 2013 i el 2022.

Jubilació anticipada

Els treballadors podran jubilar-se de forma vo-

luntària a partir dels 63 anys, sempre que tinguin un mínim de 33 anys cotitzats. El coeficient reductor anual serà del 7,5% per any de bestreta sobre l'edat ordinària de jubilació en cada cas.

Jubilació anticipada per crisi

El pacte introdueix una jubilació anticipada per a situacions de crisi, definides com a acomiadaments per causes econòmiques, concurs de l'empresa, mort o jubilació de l'empresari, causes de força major i acomiadaments derivats de casos de violència de gènere. En aquests casos es pot deixar de treballar als 61 anys sempre que se n'hagin cotitzat 33, encara que s'aplicarà un coeficient reductor del 7,5%, que haurà d'estar entre el 33% i el 42% de la base reguladora.

Prolongació voluntària de la carrera

Els treballadors que vulguin ampliar la seva carrera més enllà dels 67 anys cobraran més un cop es jubilin. Per a les carreres inferiors a 25 anys, la millora serà del 2% anual passada l'edat legal de la jubilació; per a les cotitzacions compreses entre 25 i 37 anys, serà del 2,75%; i per als treballadors que tinguin la carrera laboral completa a partir dels 65 o 67 anys, l'incentiu serà del 4% anual.

Quan es revisarà el sistema?

El nou sistema de pensions es revisarà cada cinc anys a partir de 2027, d'acord amb els nous paràmetres que determini l'esperança de vida dels espanyols. La primera actualització es produirà el 2032.



Ve de la pàg. 4

modernes idees de distribució. Amb un programari unificat, l'usuari pot planificar per a les vendes de la seva empresa mobles en 3D, generar vistes i seccions, càlculs per a cotització, etc., amb un formidable foto-realisme.

Programari i màquina: "una sola cosa"

Amb el programari woodCAD/CAM d'Homag petites, mitjanes i grans empreses poden generar automàticament dades CNC a partir del disseny en 3D. La connexió amb qualsevol màquina Homag és directa, i l'assignació d'eines és automàtica. En tot cas és possible emetre codis de barres. El programa és compatible amb diferents processos de producció i, per descomptat, amb altres programaris com el CutRite i woodWOP. "WoodCam garanteix la seguretat dels processos de comanda i producció des del primer esbós fins

al producte final, des del pressupost fins a la comanda, des de la construcció paramètrica i el modelatge lliure de components en 3D fins a la generació de dades CNC", va explicar Volker Jahnel, gerent de Schuler Consulting, en el Forum woodWOP d'Homag Espanya Maquinària.

La Fusteria online

Homag proposa als seus clients, també als de grandària mitjana i petita, la possibilitat de dur a terme una fabricació intel·ligent i més rendible. Mitjançant els seus diferents programaris i tota la gamma de màquines de la família Practive, la fusteria també pot treballar de forma més ràpida, eficient i orientada al benefici –igual que una gran indústria– des de l'oferta amb plànol inclòs fins al lliurament al client. La fusteria online significa també fabricar sèries mínimes de forma intel·ligent i rendible.

Font: Interempresas

Foment i l'ICF treballaran conjuntament per facilitar finançament directe a pimes i autònoms

El president de Foment, Joaquim Gay de Montellà, i el conseller delegat de l'ICF, Josep-Ramon Sanromà, han signat un compromís de col·laboració

Foment del Treball i l'Institut Català de Finances (ICF) treballaran coordinats per difondre i apropar les noves línies de finançament a les pimes i els autònoms catalans. Amb l'objectiu de facilitar l'accés al crèdit, millorar la competitivitat de les empreses i reactivar l'economia catalana, l'ICF ha posat en circulació més de 2.000 milions d'euros en préstecs i avals.

El president de Foment del Treball, Joaquim Gay de Montellà, ha valorat "l'esforç de l'ICF per atansar el finançament al teixit empresarial, especialment en uns moments en què sabem que durant els dos o tres propers anys el sector financer no podrà fer-ho en les millors condicions". Gay de Montellà ha recordat que "uns mesos enrere, Foment del Treball va establir un acord de col·laboració amb l'Intituto de Crédito Oficial (ICO) per promoure l'accés a finançament directe a empreses mitjanes; ara la principal organització empresarial catalana obre noves vies de col·laboració per facilitar l'accés directe al finançament a les empreses catalanes en un moment especialment difícil".

Per la seva banda, el conseller delegat de l'ICF, Josep-Ramon Sanromà, ha assegurat que "en un context de restricció del crèdit, és important la col·laboració d'organitzacions empresarials perquè ens ajudin a facilitar el finançament necessari a pimes i autònoms".

Joaquim Gay de Montellà i Josep-Ramon Sanromà han signat aquest dilluns l'acord en virtut del qual la principal organització empresarial catalana afavorirà que les seves organitzacions territorials i sectorials afiliades actuïn com a Promotors Financers de l'ICF en la tasca d'assessorament i acompanyament de les pimes i autònoms catalans en la cerca del producte financer més adequat d'entre aquells amb què compta actualment l'ICF. Foment també podrà canalitzar a l'ICF propostes de finançament.

Les organitzacions territorials i sectorials que actuïn com a Promotors Financers de l'ICF realitzaran una tasca d'scoring amb les empreses i projectes que formulin peticions de productes financers de l'ICF. A més, ambdues institucions –

Foment del Treball i l'ICF- complementaran l'activitat de mediació i gestió de productes financers adreçats a pimes i autònoms amb accions informatives i formatives exclusives per les empreses associades a Foment del Treball.

La xarxa de promotors –en qualitat dels quals actuaran tant les organitzacions afiliades a Foment com la pròpia cúpula empresarial- s'articularà sobre una plataforma de comunicació i gestió, que se sustentarà en el portal Finempresa.

Crèdits i avals per a inversió i circulant

Amb la signatura d'aquest conveni, Foment del Treball s'incorpora a la xarxa de Promotors Financers que ha creat l'ICF per difondre les seves línies de finançament i facilitar l'accés al crèdit a pimes i autònoms.

Gràcies a aquesta xarxa, de la qual també en formen part Pimec i Cecot, l'Institut podrà donar una millor resposta a les necessitats de finançament de les empreses catalanes. L'Institut disposa de més de 2.000 milions d'euros en nous instruments de finançament per atendre diverses necessitats: Circulant, amb avals aportats per l'ICF i per Avalis; Capitalització per millorar la solvència empresarial; Crèdits per a inversions en millora de la productivitat i l'eficiència energètica, a través de la línia ICFinversió i ICFcrèdit; i préstecs amb garantia a través de la línia i+i, principalment adreçada a la Internacionalització, la innovació i la industrialització.

CIRCULANT

Avals per circulant

Línia d'aval que facilita a les empreses l'accés al finançament de capital circulant, atorgat per les entitats financeres. En funció de l'import de l'operació, l'aval el gestionarà l'ICF o Avalis de Catalunya, societat de garantia recíproca; així, per a imports avalats de fins a 0,6M€, serà Avalis qui



formalitzarà l'operació, mentre que per a imports entre 0,6M€ i 5M€, formalitzarà l'ICF.

Condicions dels beneficiaris:

- Tenir recursos propis positius, no estar en situació de pèrdues continuades ni en concurs o preconcurs de creditors.
- No tenir impagats a la data de formalització de l'aval.
- Disposar de l'aprovació de l'operació de finançament de circulat per part d'una de les entitats financeres col·laboradores.

En el cas de la línia d'Avalis el beneficiari s'haurà de fer soci partícip d'Avalis i haurà de tenir una facturació de fins a 50 milions d'euros.

En el cas de la línia de l'ICF la facturació del beneficiari haurà de ser superior a 10M€.

Condicions financeres

Línia d'AVALIS

- Import avalat: fins a 600.000€ per beneficiari.
- Modalitat: pòlissa de crèdit o de préstec, de descompte, factoring o confirming.
- Termini: mínim de 3 anys, i en el cas de préstecs o crèdit, màxim 5 anys.
- Interès: Euríbor + diferencial de fins a 4,5% segons qualificació de risc del client.
- Comissions: d'obertura de 0,50% de l'import formalitzat més la comissió anual d'administració i risc (CAIR) entre l'1,5% i el 2,25%, en funció del diferencial aplicat a l'Euríbor.
- Garanties: compartides entre l'entitat financera i Avalis.

Línia de l'ICF

- Import avalat: entre 600.000€ i 5 milions d'euros per beneficiari; amb increment de, com a mínim, el 10% de les posicions de circulat del client.
- Modalitat: pòlissa de crèdit o de préstec, de descompte, factoring o confirming.
- Termini: mínim de 3 anys, i en el cas de préstecs o crèdit, màxim 5 anys.
- Interès: Euríbor + diferencial de fins a 4,5% segons qualificació de risc del client.
- Comissions: d'obertura de 0,50% de l'import formalitzat més la comissió anual d'administració i risc (CAIR) entre l'1,5% i el 2,25%, en funció del diferencial aplicat a l'Euríbor.
- Garanties: compartides entre l'entitat financera i l'ICF.

Tramitació

1. Dirigir-se a una de les oficines de les entitats

financeres col·laboradores i aconseguir l'aprovació d'una operació de circulat.

2. Un cop aprovada l'operació, l'entitat financera enviarà tota la documentació a l'ICF, qui estudiarà l'operació i en donarà resposta.

3. La formalització de l'operació es farà en unitat d'acte amb la participació de totes les parts intervinents.

Entitats Col·laboradores

La Caixa, Banc Sabadell, Banco Santander, BBVA, Catalunya Caixa, Unnim, Banco Popular Español, Banesto, Caixa Penedès, Bankia i Deutsche Bank.

CAPITALITZACIÓ

Línia Capitalització Empresarial

Línia de préstecs per finançar ampliacions de capital d'empreses catalanes, aportant recursos tant pels actuals com pels nous accionistes, ja siguin persones físiques o jurídiques. La seva finalitat principal és potenciar projectes de creixement empresarial en sectors que aporten valor afegit i ocupació a l'economia catalana, així com millorar l'estructura financera per afrontar amb més capacitat l'actual conjuntura econòmica.

REQUISITS DE L'EMPRESA A CAPITALITZAR

- Facturació mínima d'1 milió d'euros, a nivell de grup fiscal i considerant la mitjana dels darrers 3 exercicis.
- Experiència de l'empresa o grup empresarial superior a 1 any.
- Capital social superior o igual a mig milió d'euros.
- Estats financers auditats.
- Seu social o operativa a Catalunya.

Requisits dels beneficiaris del préstec

- Domicili social o fiscal a Catalunya.
- Estructura financera equilibrada.
- Generació de caixa suficient.
- Garanties no vinculades al projecte finançat.

CONDICIONS FINANCERES DEL PRÉSTEC

- Import de l'operació: Mínim de 100.000 euros.
- Tipus d'interès: Euríbor més un marge a determinar.
- Amortització i carència: Termini de 8 anys amb 2 de carència d'amortització.
- Comissions: D'estudi del 0,50% i d'obertura del 0,50%.

El sector de l'hàbitat, vol lluitar contra el frau fiscal

El Fòrum Empresarial de l'Hàbitat, creat per iniciativa de la Federació Espanyola d'Empresaris i Industrials del Moble (FEDERMUEBLE), s'ha mostrat totalment disposat a col·laborar amb el Govern en la lluita contra el frau fiscal i l'economia submergida que estan asfixiant el sector, ja que segons les estimacions suposen aproximadament un 30% del negoci sectorial.

El Fòrum en el que hi participen empreses destacades del sector que representen un percentatge important de la seva xifra de negoci i l'objectiu del qual és cercar solucions concretes per a la indústria espanyola de l'hàbitat, es va reunir a la seu de la CEOE. Entre les propostes emanades de la trobada destaca un pla de reactivació de l'hàbitat espanyol, tant en el mercat intern com per mitjà d'un pla d'internacionalització, per la qual cosa els propers dies s'establiran contactes amb els ministeris d'Indústria i Economia i Competitivitat.

Segons els empresaris reunits en el Fòrum de l'Hàbitat, la competitivitat del sector s'està veient seriamment afectada, entre altres causes, per la falta de joc net d'algunes empreses fabricants, que fan vendes sense repercutir el corresponent IVA als distribuïdors, i així les empreses que sí compleixen amb la legalitat, perden aquestes vendes i veuen perjudicats els seus negocis, d'aquí que s'hagi decidit donar un pas endavant en la lluita contra aquests comportaments.

Per altra part, els empresaris reclamen que el sector pugui tenir un IVA semblant al de l'habitatge, del tipus superreduït del 4% i que s'inclouin en l'IRPF les quantitats destinades a l'adquisició de mobiliari com a base de la deducció per inversió en l'habitatge habitual, mesures que servien tant per impulsar les vendes i incentivar el consum, com per a l'aflorament de l'economia submergida.

A més, un altre dels pilars proposats com a solució per al sector de l'hàbitat és l'impuls i l'ordenació dels plans d'internacionalització, de manera que s'optimitzen els recursos existents i es faciliti una utilització eficient dels mateixos.

El sector de l'hàbitat compta amb un gran pes dins de la indústria del país pel seu nombre d'empreses, 57.895 i per l'ocupació que genera, ja que ocupa a 130.271 treballadors. L'import net de la xifra de negoci del sector de l'hàbitat va arribar durant el 2009 als 13.906 milions d'euros.

Per al president de FEDERMUEBLE, Pepe Blasco, "és fonamental que la indústria de l'hàbitat tingui futur i per això s'ha de potenciar la seva competitivitat, per mitjà de mesures com la lluita contra el problema que suposa el frau fiscal, la posada en marxa d'un pla de reactivació del mercat intern i un impuls decidit per la internacionalització de les empreses".



L'eficàcia del sistema SATE en la rehabilitació d'edificis

Els hàbits de consum, uns més ràpid que altres, s'han anat modificant en els últims anys, ja sigui per l'economia, per una consciència ambiental més sensible o per la necessitat d'estalvi. Trobar propostes que responguin a múltiples interessos no és el més comú però encara n'hi ha. Una d'elles és el Sistema d'Aïllament Tèrmic Exterior (SATE) utilitzat en els seus orígens en països centreeuropeus amb la finalitat de l'estalvi energètic i que actualment és aplicat tant en obra nova com en rehabilitació en països de tot el món.

Instal·lació del Sistema d'Aïllament Tèrmic Exterior (SATE)

La comprovada efectivitat del sistema SATE com a aïllant del fred i de la calor deriva en una gran capacitat d'estalvi energètic -fins a un 60% que representa per al medi ambient fins a un 40% menys de CO₂, contribuint a la reducció de l'efecte hivernacle. En l'habitatge rehabilitat s'incrementa el confort tèrmic i en general la qualitat de vida, reduint-se a més la factura de l'energia. Un altre important benefici de la rehabilitació és que ralentitza el deteriorament de la façana gràcies a la impermeabilització i l'eliminació de les filtracions, sense perjudicar en res l'aspecte estètic i sense reduir l'espai habitable. Comptar amb el sistema SATE fa que a més de millorar l'eficiència energètica, l'immoble es revaloritzi. Quant a la inversió, s'estima que s'amortitza en els següents cinc anys.

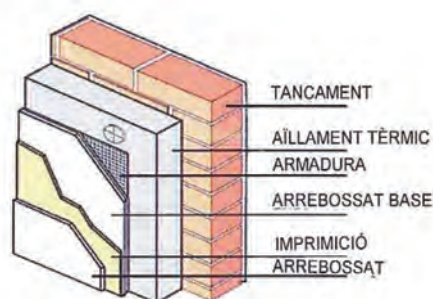
Segons l'*Asociación Nacional de Poliestireno Expandido* "mentre es fa la instal·lació del sistema, no és necessari que els habitants de l'immoble se'n vagin de casa, perquè les capes que el componen: adhesiu, aïllant i acabats es col·loquen amb força facilitat. La lleugeresa i versatilitat del poliestirè expandit o EPS, usat com a aïllant tèrmic en aproximadament el 85% de tots els sistemes SATE que es col·loquen, facilita la tasca i a la vegada proporciona resistència a la humitat i a l'envelliment, i a més té una gran possibilitat d'acabats".

En comparació amb altres països de la Comunitat Europea que vénen emplantant el sistema SATE des de fa mig segle o més, a l'estat espanyol està molt endarrerida la seva implementació. Les dades ens diuen que hi ha més de 23 milions d'habitatges sense cap o amb un deficient aïllament tèrmic, que representa un malvaratament del 40% de l'energia que es consumeix al país, susceptibles a ser rehabilitades en el seu conti-

nent. És per això que el *Plan Nacional de Eficiencia Energética* contempla una sèrie d'incentius per impulsar als propietaris la rehabilitació d'immobles i es vénen promovent *plans renove* en diferents comunitats autònomes.

A Madrid, el plan Renove ja es troba en marxa i atorga subvencions d'entre el 22 i el 35% per a la instal·lació d'aïllament tèrmic en façanes que es facin abans del 15 d'octubre de 2012. Simplement s'ha d'anar a una empresa de rehabilitació que s'hagi adherit al Pla Renove i es farà el descompte.

Composició del Sistema d'Aïllament Tèrmic Exterior (SATE).



Quasi totes les rehabilitacions de la part exterior que es subvencionaran seran fetes amb el sistema SATE que fa servir poliestirè expandit, igual que ho fan països com Alemanya i Àustria, pioneres de l'aïllament tèrmic. El futur del sistema SATE, que utilitza poliestirè expandit i el de la qualitat de vida en els habitatges, tenen un bon recorregut.



Font: Interempresas

“Quan hi ha feina, l’empresari contracta”

Balanç del passat exercici i línies mestres del que serà el treball patronal aquest 2012 , per Francesc de Paula Pons, Secretari General de Confemadera

Amb el 2011 ha acabat el Tercer Conveni Estatal de la fusta, un document que es va signar en un moment àlgid del mercat i que ha estat modificat en alguns acords durant la seva vigència, degut a la irrupció de la crisi.

La clàusula de despenjament que vàrem dissenyar fa tres anys és una clàusula copiada avui per tots els sectors.

Serviran els contractes parcials per recuperar la massa de treballadors perduda pel nostre sector durant la crisi?

Quan hi ha treball, l’empresari contracta. Si no hi ha treball, l’empresari no contracta. De fet en el segon trimestre de l’any va augmentar sensiblement el nombre d’empleats del nostre sector.

Dit això, també he de reconèixer que el sistema laboral a Espanya és rígid i seria desitjable arribar a un pacte amb els sindicats per fer més fàcil tant l’entrada com la sortida dels treballadors de les empreses. Això faria que moltes vegades es pogués contractar amb facilitat. En aquest context serveixen els mini-jobs, el contracte a temps parcial, etc.

El sector de la fusta i el moble en general es troba entre els sectors amb més ocupació estable. Hem perdut gent que portava molts anys treballant. Acomiadar-los ha estat oneros i a més negatiu per als negocis, perquè amb el treballador també se’n va l’experiència i el saber fer, que en aquest ofici, és d’un gran valor.

Quin creu que és el fet més significatiu viscut en el 2011 per la patronal de la fusta i el moble?

El fet més significatiu a Confemadera ha estat el canvi generacional en el seu Comitè Executiu.

Componen aquest grup una majoria de persones d’entre 45 i 50 anys , inclòs el propi president, que ha agafat les regnes empresarials d’aquest sector; cosa que feia moltíssima falta per remuntar enfortits els anys de crisi que tant estan erosionant el teixit industrial de la fusta i el moble a Espanya.

Com ha viscut Confemadera el canvi de President?

Pedro Garcia Moya ha complert amb èxit una etapa importantíssima a Confemadera. Amb Francisco Huidobro es consolida una línia de treball en la qual la patronal estarà dirigida per empresaris, assistits per tècnics.

El nostre nou president ha començat ja a construir una xarxa de patronals regionals, la finalitat

de les quals no és altra que acostar les decisions i inquietuds dels empresaris i associacions a Confemadera .

També vol per al sector una fórmula que faci més pràctica i operativa l’estructura subsectorial del sector.

Des del seu nomenament, Francisco Huidobro ha viatjat a nombrosos punts d’Espanya i s’ha reunit amb diversos col·lectius a nivells territorial i subsectorial, escoltant els empresaris i proposant-los la seva idea de vertebració i compactació de la patronal.

Com s’albira des de Confemadera el futur immediat de les empreses del sector?

Cap mal és etern. És evident que la crisi està fent molt de mal al sector, però també hem de parlar de subsectors que funcionen: envasos, embalatges i palets de fusta no han baixat massa o el serrat fins i tot ha crescut una mica, el contract i el mobiliari infantil tenen un bon comportament, el tapissat no ha caigut com la resta del moble... És a dir, no podem homogeneïtzar el problema, que està afectant en diferent mesura segons els sectors.

Que el tema és greu? Sí, sens dubte. Si el Govern pren les decisions adequades sobretot per incentivar l’economia i fer fluir el crèdit, les empreses i el consumidor despertaran espontàniament.

Però l’any 2012 arrenca amb l’increment de l’IRPF, la qual cosa suposa treure diners de la circulació. Aquesta mesura afecta de ple el petit comerç. Només quan hi ha confiança es compren béns durables com són els mobles o es fan reformes als habitatges. En el present escenari, és molt complicat.

Jo em quedo amb la irrupció que observo en el mercat de nombroses firmes noves, com dirigents joves, progressiu domini d’idiomes i, per suposat, una major capacitat de mecanitzar, produir, transformar i comercialitzar la fusta i els seus derivats. Aquí es fonamenta el present i el futur del nostre sector.

Per a moltes persones del sector resulta insuficient la



via que ofereix al sector de la fusta el R.D. sobre ajudes a la Rehabilitació i la Reforma...

Confemadera ha aconseguit en el 2011 una modificació d'un reial Decret amb el que fa referència a la desgravació fiscal per rehabilitació i reforma, cosa que semblava impensable.

I esperem que el nou govern sigui capaç de fer-ho encara millor. Nosaltres li demanarem que millori encara més els ajuts a les reformes i la rehabilitació per al consumidor: un pla renove que, lligat també al moble, resoluria molts problemes per a la totalitat del sector.

I el moble, com resoldrà els seus problemes de competitivitat i distribució?

Aquí perduren problemes importants: un sector on predominen les microempreses i una distribució molt fragmentada. Tot plegat va propiciar que IKEA entrés amb facilitat a Espanya, cosa que ha sumat una altra greu conseqüència: les botigues tradicionals tanquen una rere altra (només es mantenen les molt especialitzades).

IKEA contracta amb els fabricants espanyols de mobles un màxim de 50 milions d'euros. A Itàlia aquesta quantitat és de 1.000 milions. Nosaltres estem amb negociacions amb IKEA per fer possible que més industrials espanyols del moble puguin ser els seus proveïdors, en unes condicions normals.

Mentrestant, les cadenes espanyoles són dèbils, de poca mida i fortlesa i una oferta irregular. Amb un consumidor que cerca abans que res el preu, òbviament IKEA o els xinesos ens guanyen.

La indústria espanyola del moble està tecnològicament ben preparada. És molt capaç i de fet ho està demostrant sobrevivint a aquesta situació tan adversa.

Ha propiciat la crisi de consum intern l'increment de les exportacions dels nostres productes de fusta?

Durant el 2011 Confemadera ha modificat l'orientació de la imatge del sector espanyol de la fusta i el moble cap a l'exterior. Més de 120 empreses van participar en el catàleg de Productes de Fusta per a l'Exportació, que es va complementar amb una campanya d'imatge amb el suport de l'ICEX que ha servit per canviar radicalment la nostra imatge tradicional a l'exterior per la d'una indústria moderna que cerca solucions tècniques i dissenys nous, tant en productes de fusteria com en mobiliari.

L'exportació de manufactures de fusta continua creixent per sobre del 20%. Desgraciadament, no es pot dir el mateix del moble, un segment que està estancat. Un paradigma de la cerca de negoci fora d'Espanya com és la firma Maderas Garcia Varona, en la persona del seu gerent Almudena

García, dirigeix ja des de Confemadera un grup de treball per potenciar la venda dels nostres productes als mercats exteriors.

Encara que no comptem amb l'ajut de l'ICEX, els empresaris que vulguin fer una prospecció, un estudi de mercat, una missió o una acció comercial fora de les nostres fronteres, podran organitzar-se per mitjà d'aquest grup per intentar aconseguir els seus objectius.

En el segment del moble ens proposem unificar en un únic pla estratègic d'internacionalització a tot el sector i totes les variants del mobiliari i productes afins, per fer-lo viable amb Federmueble com a interlocutor.

Quines altres iniciatives ha posat en marxa recentment la patronal per ajudar els empresaris?

Amb les 40 empreses més grans del sector, Federmueble ha posat en marxa el Foro empresarial de l'Hàbitat, un espai que servirà a molts empresaris a expressar i demanar el que no fan en les seves associacions territorials i subsectorials i que, a més, facilita les sinergies entre tots els subsectors implicats en l'interiorisme i el contract. Com a primera conseqüència d'aquesta iniciativa, s'ha potenciat i dinamitzat la participació dels empresaris, els quals ha trobat un fòrum de trobada, de debat i de canalització de propostes cap a la patronal.

També Confemadera ha emprès una relació directa amb les grans superfícies de bricolatge. El tret de sortida del qual va ser el meeting point de València, el primer fruit del qual ha estat la gestació d'una xarxa de petites botigues on la fusta cobra un gran protagonisme.

En matèria de formació suposem que el projecte "I + Madera" marcarà el futur immediat...

El projecte "I + Madera", que persegueix lligar la innovació a la formació Professional, està aprovat i està en marxa. Des de Confemadera i Federmueble hem aconseguit implicar 26 centres de formació i a 4 instituts tecnològics, a més d'empreses.

I no es pot deixar d'esmentar la nostra missió de tractar d'incorporar joves en atur al camp de la rehabilitació i la reforma amb fusta. Fins al juny de 2012 hi haurà en diferents empreses 1200 joves fent pràctiques no laborals, amb l'objectiu de disposar de personal format en el moment d'activació de la rehabilitació a Espanya.

I és que tant el Ministeri d'Educació com els sindicats han reconegut que la rehabilitació i la reforma són un dels eixos de futur per a la creació d'ocupació en aquest país.

Determinades veus del sector apunten que Confemadera s'apropia de les subvencions de forma-

ció i reparteix arbitràriament els recursos.

Per llei, en Contracte Programa el gestionen aquelles organitzacions signants dels convenis col·lectius, i Confemadera és formant del Conveni estatal de la Fusta, per la qual cosa rep aquests recursos en funció del nombre de treballadors del sector al que representa. Aquest diner es reparteix des de la confederació, també en funció del nombre de treballadors, entre totes les seves organitzacions membres, siguin o no firmants de conveni d'àmbit inferior.

Per altra part la formació no és una subvenció. És un diner que posen els empresaris i els treballadors (0,6 + 0,1 per cent respectivament de cada nòmina) per a la formació. El diner no torna en la seva totalitat a les empreses. Hi ha una part que va a les comunitats autònomes. De la qual no sabem què se'n fa (ens consta que algunes el dediquen a altres finalitats que no són la formació) I aquest és un recurs posat pels empresaris, que Confemadera vol que es dediqui a la formació. Cal posar tots els mitjans per perseguir a qui faci qualsevol cosa fraudulenta i per a controlar a qui faci una mala formació. Però perquè algú ho faci malament no vol dir que aquest sistema no sigui vàlid.

Respecte als nombres són 2000 milions d'euros dels quals 800 tornen a les empreses. Els altres 1.200 van a les comunitats autònomes.

Quines accions principals de promoció s'espera que pugui desenvolupar Confemadera en temps de retallades com les actuals.

Un dels pilars relacionats amb la negociació col·lectiva és la *Fundación Laboral de la Madera*, que té tres potes: formació, prevenció i promoció. En funció del nombre de treballadors empleats tindrem més o menys recursos per a desenvolupar-los. I aquesta és la principal via de finançament que té avui per avui aquest sector, per preservar la seva estabilitat.

Avui tenim menys recursos, però continuem amb

tots els nostres projectes de promoció de la fusta en marxa.

Al 2011 hem editat diverses publicacions, entre les que destaquen les guies "La Madera, una experiencia para los sentidos" o "Para rehabilitar, elije madera". També volem contribuir a la reforestació a Espanya. Des d'aquest punt de vista, treballarem per desenvolupar el projecte "El Árbol de la Vida".

Els projectes "Construir con madera" i "Vivir con madera" seguiran endavant; si bé és cert que a un ritme inferior que durant els seus primers anys d'activitat.

Com valora l'escissió de persones, empreses i institucions del projecte "Construir con Madera" liderat per Confemadera?

CONFEMADERA porta en el seu ADN la promoció de la fusta i els seus òrgans de govern; sempre ho han defensat així. Aquesta secretaria general ha posat tots els mitjans disponibles per portar a terme aquesta labor de promoció de la millor manera possible.

Moltes persones, algunes preeminents, van parlar durant anys de promocionar la fusta a Espanya, però no va ser fins que Confemadera va apostar-hi quan la promoció de la fusta en l'hàbitat, la decoració i la construcció es va convertir en una realitat, cosa que mai abans s'havia fet en el nostre país.

Que algunes persones i empreses -que no institucions-, guiades per interessos molt particulars, hagin decidit, en el pitjor moment per a les empreses del sector, dividir el que tant de temps ha costat unir, és una gran errada.

Però malgrat això CONFEMADERA seguirà liderant la promoció de la fusta a Espanya.

Font: Confemadera

RECORDEU!

**Els comunicats de l'Associació es passen electrònicament.
Per rapidesa, per estalvi, per estar sempre assabentats de tot el que passa:**

CAL QUE TOTS ELS SOCIS DISPOSIN D'UN CORREU ELECTRÒNIC

NOTA: recordeu de donar el vostre e-mail a l'Associació: tel. 972 215534 - Moltes gràcies.

ElCenfim crea una xarxa de cooperació per a la millora de la sostenibilitat de les empreses del sector de la fusta i el moble, dins del projecte aprovat per la Fundació Biodiversitat, en el marc del Programa empleaverde. Aquest programa té per objectiu generar i millorar l'ocupació, augmentant les competències i les qualificacions dels treballadors, donant suport a la creació i impulsant la sostenibilitat de les activitats econòmiques.

La temàtica que tracta la xarxa és la sostenibilitat en les empreses de fusta i moble que engloba temes com ecodisseny, millors pràctiques ambientals en producció, materials amb característiques ambientals millorades, gestió de residus, implantació de sistemes de gestió mediambiental, comunicació ambiental,... i en definitiva qualsevol aspecte que pugui influir en la minimització de l'impacte ambiental produït per l'activitat d'aquestes empreses i l'augment de la seva competitivitat mitjançant l'ecoinnovació.

El principal objectiu de la xarxa és intercanviar informació i fomentar la posada en marxa d'accions i projectes d'I+D+i cooperatius que permetin millorar la situació quant a sostenibilitat ambiental de les empreses del sector de la fusta i del moble.

Podran formar part d'aquesta xarxa de col·laboració:

- Els centres tecnològics del moble i la fusta del territori nacional.
- Directors, tècnics i professionals del sector del moble i la fusta
- Dissenyadors i interioristes interessats en millorar la sostenibilitat dels seus productes/serveis.
- Professionals que desitgin adquirir una visió general de l'aplicació de processos sostenibles.
- Responsables i tècnics de producció que desitgin conèixer els avantatges que aporta l'aplicació de la producció sostenible.
- En general empreses i treballadors del sector, que estiguin interessats en desenvolupar noves tècniques innovadores i sostenibles.

La xarxa formarà part de la *Red emprenderverde* com un grup de treball de la mateixa i també estarà enllaçada amb la pàgina web del projecte sostenibilidadmaderaymueble.com. A mitjans de març es posarà a disposició dels interessats un enllaç en el qual hauran de registrar-se per formar part de la xarxa i un cop dins podran participar en sessions de treball sobre sostenibilitat en el moble i estar informats sobre les accions que prenen les empreses per ser més sostenibles.

Més informació: Rubén Alonso 977 570122 o ruben.alonso@cenfim.org

Acció gratuïta cofinançada pel Fons Social Europeu.

CENFIM posa en marxa el seu web sobre sostenibilitat

CENFIM posa en marxa un web sobre sostenibilitat, per al sector de la fusteria i el mobiliari.

El nom del web serà *sostenibilidadmaderaymueble.com* i les principals funcions d'aquest seran:

- Difusió i punt d'informació per a treballadors del sector interessats en la sostenibilitat.
- Plataforma per accedir a la informació necessària per fer els cursos i poder descarregar el material necessari per realitzar aquestes activitats.
- Seguiment dels cursos formatius a distància.
- Punt on intercanviar informació i col·laborar amb els centres tecnològics de les altres comunitats autònomes que participen i com a mecanisme de subscripció d'empreses per a la formació de la xarxa de sostenibilitat.
- Plataforma per accedir a les guies i estudis de-

sevolupats en aquest projecte.

- Punt d'informació i assessorament per als treballadors i empreses que requereixen coneixements més específics per a implantar aquestes tècniques en els seus centres de treball.

El web estarà enllestit aquest mes de març.

És una acció que forma part del projecte aprovat per la Fundación Biodiversidad en el marc del Programa empleaverde.

Aquest programa té per objectiu generar i millorar l'ocupació, augmentant les competències i la qualificació dels treballadors, donant suport a la creació i impulsant la sostenibilitat de les activitats econòmiques.



Parets amb sensors i mobles de bany per a nens, últimes novetats Cevisama (Fira València)

Parets amb sensors que oloren i ventilen, un moble de bany en el qual es pot dibuixar i esborrar i nous acabats que estalvien fins a un 50% d'aigua al embrutir-se la meitat són algunes de les novetats de la fira Cevisama de València.

Els fabricants porten a aquest certamen les innovacions desenvolupades en l'últim exercici, com una placa ceràmica lleugera que pot suportar 200 kilos de pes, una ceràmica que repel·leix les bactèries, un lateral radiant de dutxa que escalfa la sala de bany i un lavabo amagat a la paret per a llocs reduïts.

Accessoris que s'enganxen amb adhesius sense necessitat de cargola-los a la paret, una col·lecció de dissenys de perfils creada per Francis Montesinos i aixetes que redueixen el cabal d'aigua i cartutxos eco-eficients que disminueixen el consum són altres de les novetats que es presenten.

Cevisama mostra plats de dutxa que amortigüen

les caigudes i els impactes gràcies a la seva superfície de goma tova antilliscant basada en el poliuretà i mosaics vitris reflectants per a demarcacions vials i arquitectura exterior i interior.

En rajoles, els fabricants porten les seves apostes en innovació tècnica i disseny, entre elles resultats semblants a una catifa, mosaics de porcellana tradicional japonesa i revestiments que imiten el paper pintat desgastat.

Cevisama, que aquest any celebra el seu 30è. aniversari, acull aquest any 545 expositors nacionals i 235 estrangers.

La fira ha reunit les tendències del futur, entre les que destaquen el boom de la impressió digital, els grans formats, les noves aplicacions en objectes de mobiliari, els acabats d'inspiració natural, el disseny clàssic en paviments i revestiments, les imitacions de panels pintats i l'estalvi energètic.

Mobles convertibles i multifunció

D'entre els mobles convertibles i multifunció el bressol és un dels més importants, els nadons creixen ràpid, per tant el bressol té una utilitat limitada i va molt bé aprofitar-lo després com a un altre moble de la casa, lo habitual es que al quitarle los laterales se convierta en cama, en algún caso se le da la vuelta y pasa a ser una mesa de escritorio... pero una idea como la de hoy no la había visto nunca.



Aquest bressol es desmunta quan ja no volem utilitzar-la como a tal, i se separa en dues peces individuals que són balancins vàlids per a adults, Algú pot opinar que els balancins no siguin tan

pràctics com un llit o un escriptori però tenen molt d'encant i si tenim espai, són els seients ideals per relaxar-se i descansar, malgrat ara mateix se'n troben molt pocs a les llars.

A la imatge podeu veure més clar el disseny de Martin Price, la idea parteix precisament d'unir els seients per aconseguir el bressol on poder bressolar el nadó i quan l'època del bressol acaba recuperem els seients de nou, una idea senzilla però molt interessant, a més si en algun moment arriba a casa un nou nadó, sempre podem tornar al format bressol, la unió i la separació són reversibles.



Què passa ara amb els projectes de biomassa?

La Asociación Española de Gestores de Biomásas de Madera Recuperadas, ASERMA, va manifestar la seva opinió en relació amb el Reial Decret -llei 1/2012, de 27 de gener, pel qual es procedeix a la suspensió dels procediments de preassignació de retribució i a la supressió dels incentius econòmics per a noves instal·lacions de producció d'energia elèctrica a partir de cogeneració, fonts d'energia renovables i residus.

Aquest RD Llei ve a establir una moratòria que afecta el RD 661/2007. El 661 no era ni molt menys la panacea del sector, de fet ASERMA ha denunciat des de la seva publicació que creava distorsions en el mercat, ja que establia diferents primes en funció de l'origen de la biomassa, no era clar en quant a la seva redacció i que per aquests motius no ajudava tal i com s'esperava al desenvolupament de l'energia elèctrica produïda amb fonts renovables.

Però una vegada els actors del sector tenen clares les cartes amb les quals juguen ens trobem amb una moratòria que canvia absolutament l'escenari. És evident la situació que viu Espanya des de fa 5 anys però també ho és que per al desenvolupament d'aquest tipus de projectes es necessita un gran treball previ: una àrdua tasca administrativa, diferents estudis, permisos que s'allarguen en el temps, etc. cosa que retarda en definitiva els projectes entre 3 i 5 anys.

Serien sostenibles els projectes sense les primes? L'opinió dels promotors és que no, per la qual cosa els gestors temen que molts d'aquests projectes no s'acabaran. ASERMA sempre ha manifestat i manté, que no es gestiona més biomassa, en el seu més ampli concepte, perquè no hi ha consum.

Abans d'arribar a la fase de pre-assignació hi ha un llarg camí, Què passa ara amb aquests projectes? I les inversions fetes? Per a nosaltres aquesta és la gran resposta que esperem per un sector que no ha vist complides llurs expectatives i que viu amb una constant incertesa, cosa que no anima ni promotors, ni gestors, ni tècnics.

Espanya es un país desenvolupat en energies renovables però, només en algunes, la biomassa tristement s'ha acostumat a ser la "germana pobre" de les renovables i ara queda agafar-se a la via oberta per l'article 3.3 del RD Llei on s'espera un desenvolupament reglamentari per a determinades instal·lacions que permetin la viabilitat d'aquests projectes que ara es quedaran parats.

No s'ha d'oblidar mai que la biomassa genera un gran nombre de llocs de treball, directes i indirectes. A més hi ha la possibilitat de contractació

de personal amb risc d'exclusió social, col·lectius desfavorits, amb falta de formació de grau mig i alt i de persones amb discapacitat, en la fase de recollida de la biomassa; i contractació de personal qualificat de nivell superior en la fase de valorització. Per tant, l'energia produïda amb biomassa ajuda a la creació d'ocupació per a perfils molt dispars cosa per la qual, en el moment actual, és vital.

La biomassa és una energia renovable que necessita ser gestionada i preparada convenientment. L'empresariat que realitza aquesta tasca són pimes amb àmplia experiència en el sector i coneixement profund dels materials amb els quals treballen, que actualment estan travessant sèries dificultats i sempre han vist la biomassa com una oportunitat.

Per al sector que representa ASERMA aquesta moratòria suposa una paralització absoluta de treball unida a una situació ja de per si complicada.

A més l'energia produïda amb biomassa possibilita el desenvolupament dels nuclis rurals, genera sortides a diversos materials ara no utilitzats o abandonats simplement. La biomassa té un component mediambiental importantíssim i molta hauria de ser gestionada per portar a terme la neteja de boscos, evitant riscos d'incendis. Biomassa significa estalvi en la importació de combustibles fòssils i també en emissions de CO₂.

Quant a la seva diversitat, la biomassa és heterogènia, biomassa és un concepte molt ampli que permet diferents projectes sostenibles que exploren múltiples possibilitats. Això es important tenir-ho en compte de cara al desenvolupament de zones rurals desfavorides i de l'economia de les mateixes.

Per tot això, ASERMA sol·licita el ràpid desenvolupament reglamentari de règims específics que recull l'article 3.3 abans esmentat, que permetrà que el sector torni a confiar en aquest tipus d'energia.

Font: ASERMA



Suites per a persones de la tercera edat

Dissenyen suites per a persones de la tercera edat amb necessitat d'atencions especials o discapacitats. Té la partitularitat que aquests espais modulars poden traslladar-se i ser acoplats en les cases de qui els necessita. Des de l'exterior, es veu una casa amb encant i modular que es pot col·locar fàcilment a qualsevol terreny o propietat.



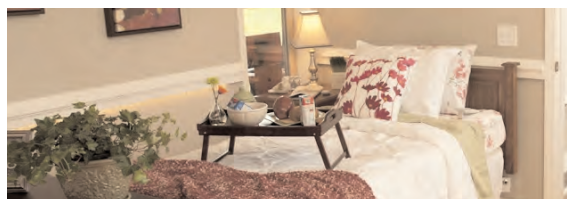
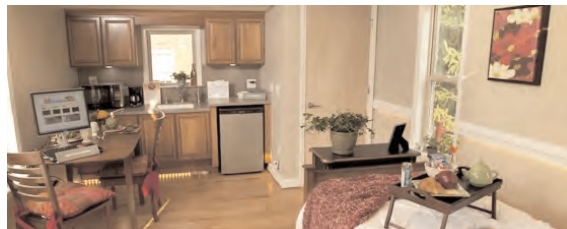
L'interior és una història completament diferent. Manté els elements d'una llar confortable, utilitzant l'espai de manera eficient per menjar, dormir, estar i



per a les zones de bany, però està equipat amb els últims avenços tècnics de la

indústria per tenir una cura especial de les persones, especialment les de la tercera edat. Es

poden monitoritzar els senyals vitals (amb una característica robòtica intel·ligent), filtrar l'aire per als contaminants, i comunicar-se amb l'exterior per mitjà de vídeo d'alta tecnologia. Sensors d'alerta avisen els metges de possibles caigudes



i subministren medicaments de forma automatitzada. La tecnologia també pot proporcionar opcions d'entreteniment, incloent-hi música, literatura i pel·lícules.

Aquest és el servei que dona l'empresa nordamericana amb seu central a Virgínia, de forma que els qui necessiten que tinguin cura d'ells, per mitjà de l'equipament i la tecnologia, guanyen en independència i intimitat però amb el necessari control i proximitat dels seus cuidadors. (www.medcottage.com).

Maderia edita un manual tècnic per a la construcció en fusta

Aquest nou document, sota l'empar del projecte "Maderia. Construcción", ve a cobrir una gran llacuna tècnica sobre la construcció amb fusta.

La Sociedad Española de la Madera (Maderia) ha publicat el document d'aplicació al Codi Tècnic de l'Edificació *Diseño y cálculo de uniones en estructuras de madera*. El document incorpora dos elements fonamentals en la feina del projectista: la selecció del disseny més adequat i la comprovació del mateix. Per això en el document hi ha una primera part en la que es fa l'anàlisi de diversos exemples d'unions i una segona en la que es descriuen els diferents mitjans d'unió habituals com són les unions fusteres o tradicionals, i les mecàniques (clavilles i connectors).

Finalment l'obra inclou una part dedicada al càlcul en situació d'incendi que contempla nombrosos exemples que permetran al lector entendre

millor quin és el procediment per a la comprovació de les unions en fusta davant del foc. En els exemples es resumeix tot el procés de càlcul arribant fins als detalls. A més, conté informació sobre la protecció de les ferramentes i les particularitats de l'acer inoxidable.

Segons paraules de l'autor, Francisco Arriaga, "l'objectiu principal de la publicació és servir d'ajut al projectista en l'elecció i càlcul de les unions". L'autor és catedràtic de Càlcul de Estructures a l'Escola Tècnica Superior



Pla renovat d'enllumenat interior als comerços i altres establiments de cara al públic 2012

L'Institut Català d'Energia (ICAEN) publica les bases per a sol·licitar els ajuts del Pla Renova't d'enllumenat interior als comerços i altres establiments de cara al públic per a l'any 2012.

Objectiu:

- Substitució de l'enllumenat interior per tecnologies més eficients (que permetin reduir la potència instal·lada en l'enllumenat almenys en un 30% anual)
- Incorporació o substitució de sistemes de control i de regulació de l'enllumenat i detectors de presència, entre d'altres (aconseguint un estalvi elèctric de, almenys, un 20% anual respecte a la instal·lació sense control o regulació)

La inversió mínima que s'ha de realitzar per poder sol·licitar la subvenció és de 1.000 euros.

Quantia dels ajuts:

La quantia de l'ajut serà com a màxim d'un 30% del cost elegible de la nova instal·lació d'il·luminació.

Termini de presentació de sol·licituds:

El termini de presentació de sol·licituds serà des del 15 de febrer de 2012 fins al 30 d'abril del 2012, o fins a l'exhauriment del pressupost.

Els ajuts es concedeixen per ordre d'entrada de les sol·licituds (règim reglat).

Termini d'execució:

La compra i la instal·lació de les tecnologies d'enllumenat subvencionades es pot realitzar entre l'1 de gener de 2012 i el 28 de setembre de 2012.

Termini de justificació:

Caldrà justificar la despesa com a màxim el 28 de setembre del 2012.

Beneficiaris i requisits:

P o d r a n sol·licitar els ajuts totes les persones físiques i jurídiques que s'indiquen a continuació, sempre que realitzin una activitat comercial o d'atenció al públic:

- Empreses constituïdes amb personalitat jurídica pròpia.

- S'entendrà per empresa qualsevol entitat que realitzi una activitat econòmica, amb independència del seu estatut jurídic i de la seva forma de finançament. I per activitat econòmica, tota activitat consistent a oferir béns i serveis en un determinat mercat i que podria, en principi, ser desenvolupada per un operador privat amb finalitat d'obtenir beneficis.

- Persones físiques que desenvolupen una activitat empresarial.

Presentació de sol·licituds:

El sol·licitant de l'ajut és el responsable de la presentació de la sol·licitud dins el termini establert, juntament amb la documentació exigida; tot i que les empreses comercialitzadores adherides al Pla facilitaran els tràmits per a la presentació de les sol·licituds als seus clients.

Més informació: Web del Pla Renovat



Ve de la pàgina anterior

d'Enginyers de Boscos de la Universitat Politècnica de Madrid. Han participat també en la redacció del document Guillermo Iñiguez, Miguel Esteban, Ramón Argüelles i José Luis Fernández-Cabo, tots professors de la *Universidad Politécnica de Madrid* i especialitzats en la construcció amb fusta.

Amb aquesta publicació Maderia, Sociedad Española de la Madera, edita el primer d'una esperada i llarga sèrie de documents tècnics que pretenen acostar al prescriptor la millor i més segura forma de complir amb tots els requisits

prestacionals del Codi Tècnic de l'Edificació, contribuint d'aquesta manera a assegurar les millors pràctiques constructives amb fusta i a un eficient i sostenible ús dels productes tècnics de la fusta per a la construcció.

En aquesta edició col·laboren també l'Instituto Eduardo Torroja de Ciencias de la Construcción, CSIC, el Govern Basc, la Mesa Intersectorial de la Fusta d'Euskadi, així com les empreses del Grup Holtza, Termochip, Rothoblaas, Tyvek i Protevi.

El document tècnic es pot descarregar gratuïtament en la secció de documents de la pestanya de *M. Construcción* o en la d'*Aulamadera*, però cal registrar-se.

Novetats fiscals per a l'any 2012

El Real Decret-Llei 20/2011, del 30 de desembre, de mesures urgents en matèria pressupostària, tributària i financera per la correcció del dèficit públic, publicat en el BOE el 31/12/2011, ha introduït diverses novetats fiscals, de les que en destaquem les següents:

I.- IMPOST SOBRE LA RENDA DE LES PERSONES FÍSQUES (IRPF)

TIPUS DE GRAVAMEN

En els períodes impositius 2012 i 2013 la tarifa de la quota íntegra **estatal** de la part general de la base imposable s'incrementarà, de manera que l'escala (estatal més autonòmica de Catalunya) aplicable a la base general per aquests dos anys serà:

Escala aplicable el 2012 i 2013 a la base general

Base liquidable	Quota íntegra	Resta	Tipus aplicable
Fins euros	Euros	Base liquidable	Percentatge
		Fins euros	
0	-	17.707,20	24,75
17.707,20	4.382,52	15.300	30
33.007,20	8.972,52	20.400	40
53.407,20	17.132,52	66.593	47
120.000,20	48.431,24	55.000	51
175.000,20	76.481,24	125.000	55
300.000,20	113.356,24	En endavant	56

La quota íntegra **estatal** corresponent a la base imposable de **l'estalvi** s'incrementarà, de manera que l'escala (estatal més autonòmica de Catalunya) aplicable a la base de l'estalvi per aquests dos anys serà:

Escala aplicable el 2012 i 2013 a la base de l'estalvi

Base liquidable	Tipus aplicable
Fins euros	Percentatge
Fins a 6.000 euros	21
De 6.000,01 euros fins 24.000	25
Des de 24.000 euros	27

RETENCIONS SOBRE RENDIMENTS DEL TREBALL PERSONAL

En els períodes impositius 2012 i 2013 l'escala aplicable al càlcul de retencions en els rendiments que es satisfacin o abonin a partir de l'1 de febrer de 2012 queda de la següent manera:

Així mateix, durant els períodes impositius de 2012 i 2013 (i des de 01/01/2012) el percentatge de retenció del 35 % (rendiments del treball per la condició d'**administradors i membres dels con-**

sells d'administració), s'eleva al 42 %.

Base liquidable	Quota íntegra	Resta base	Tipus aplicable
Fins euros	euros	Fins euros	Percentatge
0	0	17.707,20	24,75
17.707,20	4.382,53	15.300,00	30
33.007,20	8.972,53	20.400,00	40
53.407,20	17.132,53	66.593,00	47
120.000,20	48.431,24	55.000,00	49
175.000,20	75.381,24	125.000,00	51
300.000,20	139.131,24	En endavant	52

En els períodes impositius de 2012 i 2013, els percentatges de pagaments a compte del 19 % s'eleva al 21 %. Aquest paràgraf es refereix, entre altres, a retencions sobre **rendiments del capital mobiliari**, sobre guanys derivats del reembors d'accions i participacions **d'inversió col·lectiva**, **rendiments d'arrendament o subarrendament de béns immobles**.

DEDUCCIÓ PER HABITATGE HABITUAL

Es recupera la deducció per adquisició d'habitatge habitual, amb caràcter retroactiu des de l'1 de gener de 2011. Els termes en els que es regula aquesta deducció són els mateixos que estaven vigents a 31 de desembre de 2010. La única excepció és que la base màxima de deducció, que estava en 9.015 € anuals, s'ha incrementat a 9.040 €, i la base màxima sobre la que es podria aplicar la deducció per obres e instal·lacions d'adequació en l'habitatge s'incrementa de 12.020 € a 12.080 €.

II.- IMPOST SOBRE SOCIETATS (IS)

Es regula l'escala de tipus aplicable a entitats amb xifra de negoci inferior a 5 milions d'euros que incrementen la seva plantilla mitja. En aquest cas, simplement s'estén els efectes d'aquesta mesura als exercicis impositius que s'iniciïn el 2012 (veure comunicació 23/2010 que trobareu al web www.arxer.es).

III.- IMPOST SOBRE EL VALOR AFEGIT (IVA) – TIPUS VENDA HABITATGES NOUS

Es prorroga fins el 31 de desembre de 2012 l'aplicació del tipus del 4% a la transmissió d'habitatges nous (veure comunicacions 11/2011 i 15/2011 que trobareu al web www.arxer.es).

IV.- IMPOST SOBRE BÉNS IMMOBLES (IBI) – TIPUS DE GRAVAMEN

Amb efectes per als períodes impositius que s'iniciïn en els anys 2012 i 2013, els tipus de gravamen de l'IBI aprovats per als immobles urbans resultaran incrementats en els següents percentatges:

- El 10 % per a municipis que hagin estat objecte d'una ponència de valors total aprovada amb anterioritat a l'any 2002.

- El 6 % per a municipis que hagin estat objecte d'una ponència de valors total aprovada entre 2002 i 2004.

- El 4 % per a municipis que hagin estat objecte d'una ponència de valors total aprovada entre 2008 i 2011.

Aquesta modificació s'aplicarà únicament en els termes següents:

- Als immobles d'ús no residencial, en qualsevol cas.

- A la totalitat dels immobles d'ús residencial als que els hi resulti d'aplicació una ponència de valors aprovada amb anterioritat a l'any 2002.

- Als immobles d'ús residencial als que els hi resulti d'aplicació una ponència de valors total aprovada l'any 2002 o en un any posterior, i que formin part de la meitat amb major valor cadastral del conjunt dels immobles del municipi que tinguin l'ús indicat.

Aquesta modificació no serà d'aplicació als municipis les ponències de valors dels quals hagin estat aprovades entre els anys 2005 i 2007.

Cada any, durant el mes de febrer es pot canviar a través del model 036 la modalitat de càlcul dels pagaments fraccionats de l'impost sobre societats.

Així mateix, us recordem que hi ha dues modalitats de calcular els pagaments fraccionats:

1) 18% sobre la quota líquida positiva de l'últim impost sobre societats presentat.

S'aplica si el subjecte passiu no diu res en contra, i consisteix en pagar el 18% de la quota a ingressar de l'últim impost sobre societats presentat (a efectes pràctics és el 18% de la casella 599 de l'últim impost sobre societats).

2) Percentatge del tipus impositiu sobre el benefici del període.

S'aplica si el subjecte passiu hi opta expressament, i consisteix a pagar una quantitat calculada multiplicant un percentatge del tipus impositiu al qual tributi el subjecte passiu sobre la base dels 3, 9 o 11 primers mesos de l'any.

El percentatge del tipus impositiu a aplicar sobre la base del període varia en funció de l'import net de la xifra de negoci dels 12 mesos anteriors a la data d'inici del període impositiu:

- Import net xifra de negocis inferior a 20 milions d'euros: 5/7 parts del tipus impositiu.

- Import net xifra de negocis igual o superior a 20 milions d'euros i inferior a 60 milions d'euros: 8/10 parts del tipus impositiu.

- Import net xifra de negocis igual o superior a 60

milions d'euros: 9/10 parts del tipus impositiu

Els períodes són tres:

1) De gener a març (a pagar el 20 d'abril).

2) De gener a setembre (a pagar el 20 d'octubre).

3) De gener a novembre (a pagar el 20 de desembre).

No hi ha un termini mínim de permanència, és a dir, en el mes de febrer de cada any es pot anar canviant en funció de les necessitats de les societats. Una vegada optat per una modalitat, el criteri es manté mentre no es variï expressament.

Es limita la compensació de bases imposables per a les empreses que tinguin un volum d'operacions que hagi superat els 6.010.121,04 € durant els 12 mesos anteriors a la data d'inici dels períodes impositius 2011, 2012 i 2013, i que cal tenir en compte a l'hora de calcular la base als efectes d'aquesta modalitat de calcular els pagaments fraccionats:

- Import net xifra de negocis sigui igual o superior a 20 milions d'euros i inferior a 60 milions d'euros: 75 % de la base imposable prèvia a la compensació.

- Import net xifra de negocis igual o superior a 60 milions d'euros: 50 % de la base imposable prèvia a la compensació.

TERMINIS DE PRESENTACIÓ / INGRÉS

Independentment de la modalitat de càlcul, el pagament fraccionat s'ha de presentar tres cops l'any, sempre i quan l'import no sigui zero o negatiu, excepte les grans empreses i els grups consolidats, que l'han de presentar igualment encara que sigui zero o negatiu:

- 1r. pagament: fins 20 d'abril.

- 2n. pagament: fins 20 d'octubre.

- 3r. pagament: fins 20 de desembre.

GRANS EMPRESES

Les grans empreses (és a dir, aquelles que l'any 2011 van facturar més de 6.010.121,04 €), obligatòriament han de calcular el pagament fraccionat mitjançant la segona modalitat, i s'ha de presentar amb independència que l'import sigui zero o negatiu.

GRUPS CONSOLIDATS – MODEL 222

L'única diferència dels grups consolidats és que han de presentar el model 222 (i no el model 202), i amb independència que l'import sigui zero o negatiu.

L'encarregada de presentar el model 222 és la societat capçalera del grup i les societats dependents no han de presentar pagament fraccionat.

Festa de Sant Josep 2012

13 d'abril

a les 9 del vespre,

Sopar de germanor

al restaurant Les Cols d'Olot

Preu per persona: 55 €

Per apuntar-se: 972 215534- ext. 207

o bé al e-mail: ass.fusta.girona@gmail.com

