

## MUNDO EMPRESARIAL

## CAMBRA DE BARCELONA

## Servicio de financiación Smart Finance

■ La Cambra de Comerç de Barcelona ha destinado 183.000 euros a un proyecto europeo destinado a emprendedores y pymes para que accedan a la financiación mediante un sistema innovador basado en las tecnologías de la información y la comunicación (TIC). El nuevo sistema simplifica los procesos para acceder al crédito y mejora la eficiencia diaria en la gestión de las empresas. / Redacción

## ALQUIMIA

## La empresa entra en Estonia a través de un spa

■ Alquimia, el grupo de cosmética natural que fundó hace ahora treinta años Idili Lizcano, ha entrado en Estonia a través de los tratamientos que ofrecerá el spa del hotel Royal Residence, el primer cinco estrellas de gama alta del país báltico, que ha abierto sus puertas junto al casco antiguo de la capital, Tallin. La empresa de Lizcano factura en torno a los 5 millones, la mitad de estos en el exterior. / Redacción



Idili Lizcano, fundador de Alquimia

## DON PISO

## Alcanzadas las 105 oficinas en todo el territorio

■ La empresa de intermediación inmobiliaria Don Piso ha alcanzado las 105 oficinas operativas en España con la apertura de cuatro nuevas oficinas de propiedad, dos en Barcelona, una en El Masnou, una en Vilafranca del Penedès y una franquicia en Salamanca. La red de Don Piso dispone de 28 oficinas en propiedad y 77 franquicias. La empresa fue creada en 1984 y cuenta con 300 empleados. / Redacción

Hohner exporta un 70% de su producción a mercados extranjeros como Alemania y Asia

# Sensores con sello local

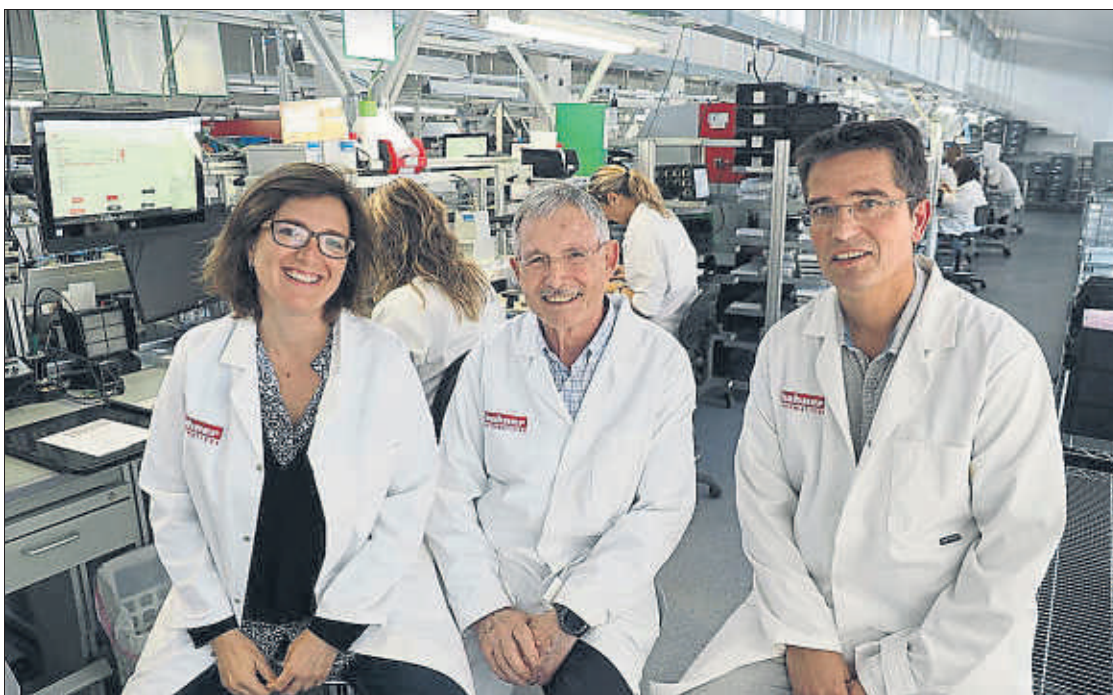
## BÀRBARA JULBE

Breda

En un ascensor, informa de la velocidad y posición de la cabina; y en una línea de montaje de automóviles da a los brazos robóticos la información exacta para soldar en los lugares correctos. Son algunas de las funciones en las que interviene un encoder, un sensor que controla la posición, la velocidad o la aceleración en sistemas de control de movimiento. Hohner Automáticos, el único fabricante a nivel español de encoder óptico, usado en múltiples sectores, no sólo ha doblado la facturación en los últimos 5 años sino que ha conseguido que el 70% de su producción se exporte a mercados extranjeros, algunos tan exigentes, como Alemania y Asia.

Actualmente inmersa en un proceso de internacionalización, la firma, con sede en Breda y especializada en el diseño, fabricación y distribución de estas piezas, lidera proyectos de innovación en el control de maquinaria y automatización industrial en más de 30 países. Precisamente, acaban de abrir una oficina en Frankfurt. "Esto indica que nuestro producto tiene la suficiente calidad y precisión como para competir con los principales fabricantes alemanes. Es un gran éxito", destaca su gerente, Laura Liarte.

Dotada de una plantilla de 75 trabajadores (20% de ellos son ingenieros), Hohner cuenta con partners en Singapur, Malasia, Tailandia, Vietnam e Indonesia. También está ampliando las relaciones comerciales en China, Ru-



PERE DURAN / NORD MEDIA

En la foto, Juan Liarte, socio fundador; su hija, Laura Liarte, gerente, y Pep Bruguera, director técnico

## El objetivo de la firma es facturar en cuatro años 10 millones de euros y entrar en el mercado de los servos

sia, Turquía, Sudáfrica, Estados Unidos y México. Otros de sus mercados son Italia, Francia y Portugal. Y España es desde hace años uno de sus principales con un 30% de la facturación.

Pero además de la internacionalización, su plan estratégico se

centra en el desarrollo de los productos. Más allá de los sensores, usados en *packaging*, robótica, industria alimentaria o textil, entre otros sectores, la previsión es entrar en el mercado de los servos, un motor eléctrico que puede ser controlado tanto en velocidad como posición. "Un nuevo producto muy exigente que nos puede dar una proyección internacional y requiere mucha inversión en desarrollo", agrega Liarte, que desde hace 10 años lidera con Pep Bruguera la firma, cuyos orígenes se remontan en 1983, cuando fue fundada por su padre, Juan Liarte. Hohner, que ha invertido en

I+D más de 400.000 euros y en el 2016 recibió el reconocimiento como caso de éxito empresarial de la FOEG, cerrará este 2017 con una facturación de 8 millones de euros (7,6 millones en el 2016) y la previsión es alcanzar en cuatro años los 10 millones de euros.

Otros retos de la firma son potenciar el mercado online (que ofrece recambios) y de marketplaces; así como la ampliación de las actuales instalaciones de 2.000 metros cuadrados. Aunque este último no depende únicamente de ellos. El proyecto ya está listo, pero está en manos del Ayuntamiento de consolidar el polígono.●

## CC.OO. elogia a Valeo por su plan industrial para la planta de Martorelles

BARCELONA Redacción

El sindicato CC.OO. de Catalunya elogió ayer el plan de reindustrialización puesto en marcha por la multinacional francesa Valeo para la planta de Martorelles (en el Vallès Oriental). El plan tiene su origen hace dos años, cuando la empresa anunció que cerraba la planta catalana y desplazaba la producción hacia la factoría de Zaragoza.

El resultado final ha sido que la empresa Class Plastics, de Rubí, que se dedica a la inyección de plásticos, trasladará sus instalaciones a la antigua Valeo, donde empezará a operar a partir del mes de enero. El acuerdo con Class Plastics prevé la incorporación de 80 empleados de la antigua Valeo, así como la creación de una bolsa de trabajo para futura demanda de empleo.

El plan se completaba con la puesta en marcha de procesos de recolocación personales y de traslados voluntarios a la planta de Valeo de Zaragoza, así como la opción de acogerse a bajas incentivadas. CC.OO. considera que, con este abanico de posibilidades, los empleados de Valeo han podido decidir su futuro "y que no fuera la empresa quien les marcara el futuro con su decisión. El sindicato considera asimismo, que el resultado final del plan industrial y social es consecuencia de "la lucha y la tenacidad" de toda la plantilla, que ha superado los contratiempos de un conflicto injusto.●

# Inmobiliaria

Los domingos con

LA VANGUARDIA

FINANCIACIÓN RÁPIDA Y PROFESIONAL PARA SITUACIONES URGENTES. RESPUESTA EN 24H!

**TQ EUROCREDIT**  
La primera financiera familiar que suma

Teléfono: 972487222  
www.tqueurocredit.com



Cada divendres, amb La Vanguardia

LA VANGUARDIA